



ΑΤΛΑΝΤΙΣ ΣΥΜΒΟΥΛΕΥΤΙΚΗ Α.Ε.

ΕΝΗΜΕΡΩΤΙΚΟ ΧΡΗΜΑΤΟΔΟΤΙΚΩΝ  
ΠΡΟΓΡΑΜΜΑΤΩΝ

Μάρτιος 2016  
ΤΕΥΧΟΣ 244

1. Προκηρύχθηκε το νέο πρόγραμμα «Αναβάθμιση πολύ μικρών & μικρών επιχειρήσεων για την ανάπτυξη των ικανοτήτων τους στις νέες αγορές» 2	
2. Προκηρύχθηκε το νέο πρόγραμμα «Ενίσχυση Τουριστικών ΜΜΕ επιχειρήσεων για τον εκσυγχρονισμό τους και την ποιοτική αναβάθμιση των παρεχόμενων υπηρεσιών».....	4
3. Προκηρύχθηκε το νέο πρόγραμμα «Νεοφυής Επιχειρηματικότητα» του ΕΣΠΑ 2014-2020 .....	5
4. Προκηρύχθηκε το νέο Πρόγραμμα «Ενίσχυση της αυτοαπασχόλησης πτυχιούχων τριτοβάθμιας εκπαίδευσης» .....	6
5. Φορολογική απαλλαγή δαπανών επιστημονικής και τεχνολογικής έρευνας- Ν.4172/2013.....	8
6. Διαμεσολάβηση (Ν. 3898/2010) - Πως θα ξεπεράσετε τις ατέρμονες δικαστικές διενέξεις.....	8
7. Η Διαμεσολάβηση ως εναλλακτική μέθοδος επίλυσης ιδιωτικών διαφορών - Γιατί να προσφύγω στη Διαμεσολάβηση ; - Συχνές ερωτήσεις.....	8
8. Ενημερωτική εκδήλωση για το θεσμό της Διαμεσολάβησης. ....	11
9. Κύρια γνωρίσματα των Κυπριακών Εταιρειών.....	12
10. Προδημοσίευση του Προγράμματος “Ενίσχυση σχεδίων Έρευνας Ανάπτυξης & Καινοτομίας στους τομείς της RSI3 «Μικροηλεκτρονικής» και των «Προηγμένων Υλικών»” της περιφέρειας Δυτικής Ελλάδας.....	12
11. Έως 60% επιδότηση για τουρισμό, εστίαση, μεταποίηση και παροχή υπηρεσιών από το Νέο Leader.....	13
12. Επιδότησεις έως 75% για παραγωγή αιθέριων ελαίων.....	14
13. Νέο πρόγραμμα για την εμπορία & μεταποίηση αγροτικών προϊόντων.....	15
14. Έρχονται 5 νέα προγράμματα ΕΣΠΑ για επιδότηση σε μεταποίηση, εξωστρέφεια και καινοτομία .....	16
15. SME Instrument του Ορίζοντα 2020 – νέες προσκλήσεις .....	17
16. Η ΕΤΕπ χορηγεί δάνεια με ιδιαίτερα ελκυστικούς όρους σε έργα προϋπολογισμού άνω των 25 εκατ. Ευρώ.....	18
17. Η ΑΤΛΑΝΤΙΣ ΣΥΜΒΟΥΛΕΥΤΙΚΗ Α.Ε. ολοκλήρωσε την επένδυση ύψους 1,0 εκ. € του Odyssey Venture Partners στη Myrmex.....	19
18. Στρατηγικές ευκαιρίες στον κλάδο τροφίμων.....	20
19. Εναλλακτικοί Τρόποι Χρηματοδότησης Επιχειρήσεων.....	20
20. Advanced Acceleration & Access to Finance for Startups.....	20
21. Αποτελεσματική Επιχειρηματική Ευφυΐα στην Πράξη.....	21
22. Γιατί να εκπονηθεί μελέτη αποτίμησης αξίας επιχείρησης.....	22

Η ΑΤΛΑΝΤΙΣ ΣΥΜΒΟΥΛΕΥΤΙΚΗ Α.Ε. σας ενημερώνει ότι ο δικτυακός τόπος της είναι σε εφαρμογή από τις αρχές του 2005. Σε αυτόν μπορείτε να βρείτε αναλυτικές πληροφορίες για όλα τα προγράμματα. Για περισσότερες πληροφορίες μπορείτε να επισκεφθείτε στη διεύθυνση:  
<http://www.atlantisresearch.gr>

- Μπορείτε να βρείτε τις περιλήψεις των τρεχόντων προγραμμάτων στην ενότητα **Περιλήψεις Τρέχοντων Προγραμμάτων**.
- Μπορείτε να βρείτε τις περιλήψεις των προγραμμάτων που έχουν λήξει στην ενότητα **Αρχείο Περιλήψεων Προγραμμάτων**.
- Μπορείτε να βρείτε προηγούμενα τεύχη του ενημερωτικού δελτίου στην ενότητα **Αρχείο Ενημερωτικού Δελτίου**.
- Εάν δεν επιθυμείτε να λαμβάνετε το ενημερωτικό δελτίο της ΑΤΛΑΝΤΙΣ ΣΥΜΒΟΥΛΕΥΤΙΚΗ Α.Ε. μπορείτε να επισκεφθείτε την ιστοσελίδα της εταιρείας μας <http://www.atlantisresearch.gr> και να συμπληρώσετε το e-mail σας στην αντίστοιχη **φόρμα διαγραφής**.
- Εάν θέλετε να εγγραφείτε στη λίστα αποστολής του ενημερωτικού μας δελτίου μπορείτε να επισκεφθείτε την ιστοσελίδα της εταιρείας μας <http://www.atlantisresearch.gr> και να συμπληρώσετε το e-mail σας στην αντίστοιχη **φόρμα εγγραφής**.

- Για το ενημερωτικό της Κύπρου πατήστε **εδώ** Για LinkedIn **εδώ** →  Για Facebook **εδώ** → 

[[www.atlantisresearch.gr](http://www.atlantisresearch.gr)] - [[www.jobical.com](http://www.jobical.com)] - [[www.inno-pro.com](http://www.inno-pro.com)] - [[www.abe.gr](http://www.abe.gr)] [<http://atlantis-consulting.eu>]

ΘΕΣ/ΝΙΚΗ: 9ο χλμ ΘΕΡΜΗΣ-ΘΕΣ/ΝΙΚΗΣ, ΤΚ 57001, ΤΗΛ.2310 531000, FAX 2310 552265, e-mail: [info@atlantisresearch.gr](mailto:info@atlantisresearch.gr)  
ΑΘΗΝΑ: ΛΕΩΦ. ΚΑΤΕΧΑΚΗ 17, ΑΘΗΝΑ, ΤΚ 115 25, ΤΗΛ. 210 6563800, 810, FAX 2310 6563801, e-mail: [infoath@atlantisresearch.gr](mailto:infoath@atlantisresearch.gr)  
ΛΟΝΔΙΝΟ: OVERSEAS HOUSE,, 66-68 HIGH ROAD , BUSHEY HEATH, HERTORDSHIRE, WD23 1GG, TEL +44 20 3026 6809, email: [info@ancapital.co.uk](mailto:info@ancapital.co.uk)  
ΛΕΥΚΩΣΙΑ: Ι. ΓΡΥΠΑΡΗ 2, ΓΡΑΦΕΙΟ 104, ΤΚ 1090, ΤΗΛ. +357 22660482, FAX +357 22 660516, e-mail: [info@atlantis-consulting.eu](mailto:info@atlantis-consulting.eu)  
ΗΡΑΚΛΕΙΟ ΚΡΗΤΗΣ: ΒΟΥΤΕΣ ΗΡΑΚΛΕΙΟΥ, Τ.Κ. 70013 ΗΡΑΚΛΕΙΟ ΚΡΗΤΗΣ ΤΗΛ: 2810542700, FAX : 2810542760, email: [infocrete@atlantisresearch.gr](mailto:infocrete@atlantisresearch.gr)  
ΑΓΡΙΝΙΟ: ΑΝΑΣΤΑΣΙΑΔΗ 10, ΑΓΡΙΝΙΟ ΤΚ 301 00, ΤΗΛ. 26410 44010, FAX: 26410 39001, email: [info@agrinio.atlantisresearch.gr](mailto:info@agrinio.atlantisresearch.gr)  
ΚΕΝΤΡΙΚΗΣ ΕΛΛΑΔΟΣ : ΚΑΡΑΙΣΚΑΚΗ 28, ΠΛΑΤΕΙΑ ΛΑΟΥ, ΛΑΜΙΑ ΤΚ 35100, ΤΗΛ. 22310 23270, FAX 22310 23737, email: [infofog@atlantisresearch.gr](mailto:infofog@atlantisresearch.gr)  
ΧΑΛΚΙΔΑ: ΤΡΑΠΕΖΟΥΝΤΙΟΥ & ΙΣΑΙΟΥ, ΧΑΛΚΙΔΑ, ΕΥΒΟΙΑ ΤΚ 34 100, ΤΗΛ. 2221-550826  
ENGINEERING: ΑΝΤΩΝΗ ΤΡΙΤΣΗ 21, 570 01, ΤΗΛ. 2310 804949, FAX 2310 804947, e-mail: [mail@abe.gr](mailto:mail@abe.gr)

## 1. Προκηρύχθηκε το νέο πρόγραμμα «Αναβάθμιση πολύ μικρών & μικρών επιχειρήσεων για την ανάπτυξη των ικανοτήτων τους στις νέες αγορές»

Προκηρύχθηκε το νέο Πρόγραμμα «Αναβάθμιση πολύ μικρών & μικρών επιχειρήσεων για την ανάπτυξη των ικανοτήτων τους στις νέες αγορές» στο πλαίσιο του ΕΣΠΑ 2014 – 2020

### ΔΙΚΑΙΟΥΧΟΙ

Οι δικαιούχοι του Προγράμματος είναι :

1. Υφιστάμενες επιχειρήσεις που τηρούν Β' και Γ' κατηγορίας, οι οποίες μέχρι 31/12/2015 έχουν κλεισμένες δύο ή περισσότερες διαχειριστικές χρήσεις, ή
2. Νέες επιχειρήσεις που δεν εμπίπτουν στην παραπάνω κατηγορία και έχουν συσταθεί έως τις 31/12/2015.
3. Επιχειρήσεις που διαθέτουν μέχρι 31/12/2015 δραστηριότητα σε έναν τουλάχιστον επιλέξιμο ΚΑΔ και
4. Διαθέτουν κατά την έγκριση του επενδυτικού σχεδίου τον ΚΑΔ που αφορά στο επενδυτικό σχέδιο, εφόσον αυτός είναι διαφορετικός από τον/ους ΚΑΔ, στους οποίους ήδη δραστηριοποιείται η επιχείρηση
  - Στην κατηγορία των ΜΜΕ, ως μικρή επιχείρηση ορίζεται η επιχείρηση η οποία απασχολεί λιγότερους από 50 εργαζομένους και της οποίας ο ετήσιος κύκλος εργασιών ή το σύνολο του ετήσιου ισολογισμού δεν υπερβαίνει τα 10 εκατομμύρια €
  - Στην κατηγορία των ΜΜΕ, ως πολύ μικρή επιχείρηση ορίζεται η επιχείρηση η οποία απασχολεί λιγότερους από 10 εργαζομένους και της οποίας ο ετήσιος κύκλος εργασιών ή το σύνολο του ετήσιου ισολογισμού δεν υπερβαίνει τα 2 εκατομμύρια

### Επιλέξιμες δραστηριότητες που θα χρηματοδοτηθούν από το Πρόγραμμα είναι:

- Αγροδιατροφή / Βιομηχανία Τροφίμων,
- Πολιτιστικές και Δημιουργικές Βιομηχανίες (ΠΔΒ),
- Υλικά / Κατασκευές,
- Εφοδιαστική Αλυσίδα,
- Ενέργεια,
- Περιβάλλον,
- Τεχνολογίες Πληροφορικής και Επικοινωνίας ΤΠΕ,
- Υγεία

### ΕΠΙΛΕΞΙΜΕΣ ΔΑΠΑΝΕΣ

- Εκσυγχρονισμός και ποιοτική αναβάθμιση των κτιριακών και λοιπών υποδομών: Κτιριακές εργασίες, ηλεκτρομηχανολογικές και ειδικές εγκαταστάσεις στους χώρους παραγωγής, αποθήκευσης, διάθεσης και διοίκησης των επιχειρήσεων, παρεμβάσεις για τη βελτίωση, αναβάθμιση και διαμόρφωση περιβάλλοντος χώρου, οποιασδήποτε μορφής συστήματα αυτοματοποίησης που σχετίζονται με κτιριακή υποδομή, κατασκευές, διαμορφώσεις, επεκτάσεις, διαρρυθμίσεις κτιριακών εγκαταστάσεων (και των βοηθητικών τους εγκαταστάσεων και περιβάλλοντος χώρου) που στοχεύουν στη διευκόλυνση της προσβασιμότητας των ΑμεΑ,
- Κτιριακές υποδομές για την προστασία του περιβάλλοντος και εξοικονόμηση ενέργειας: αναβάθμιση συστήματος κεντρικής θέρμανσης με περιβαλλοντική μέριμνα, χρήση αβαθούς γεωθερμίας, αναβάθμιση συστημάτων παραγωγής θερμικής ενέργειας (λεβητοστάσιο/ατμοπαραγωγή κλπ.), βελτίωση βαθμού απόδοσης, αντικατάσταση υαλοπινάκων ή/και πλαισίων με νέα υψηλής ενεργειακής απόδοσης, θερμομόνωσης κτιρίων, φυτεμένο δώμα, μόνωση δικτύων μεταφοράς συστημάτων θέρμανσης/ψύξης,
- Απλοποίηση / αυτοματοποίηση λειτουργικών και παραγωγικών δραστηριοτήτων μέσω του εκσυγχρονισμού του εξοπλισμού και της εισαγωγής ή/και αύξηση της χρήσης ΤΠΕ, προμήθεια μηχανολογικού εξοπλισμού, εξοπλισμός για την προστασία του περιβάλλοντος και εξοικονόμηση ενέργειας, κόστη υιοθέτησης cloud computing, αναβάθμιση τεχνολογικών υποδομών, άδειες χρήσης λογισμικού ή σύμβασης παροχής υπηρεσιών

για μέχρι ένα έτος, εγκατάσταση/παραμετροποίηση λογισμικού,

- Προμήθεια μεταφορικών μέσων τύπου κλάρκ, μεταφορικών μέσων επαγγελματικής χρήσης, προμήθεια εξοπλισμού γραφείου, εξοπλισμού τηλεπικοινωνιών, τηλεφωνικά κέντρα,
- Πιστοποίηση συστημάτων και τυποποίηση τελικών προϊόντων και υπηρεσιών, σχεδιασμός νέων προϊόντων, ετικέτας και συσκευασίας, πιστοποίηση ηλεκτρομηχανολογικών εγκαταστάσεων κτιρίων-μετρήσεις απόδοσης και επαλήθευσης, βιομηχανικές επιθεωρήσεις.
- Προβολή – προώθηση των επιχειρήσεων σε αγορές στόχους, συμμετοχή σε εκθέσεις, συνέδρια κ.ά., σχεδιασμός και παραγωγή έντυπου πληροφοριακού υλικού, διαφημιστικές καταχωρήσεις σε έντυπη / ηλεκτρονική μορφή, σχεδιασμός λογότυπου, εταιρικής ταυτότητας, αναβάθμιση διαδικτυακού τόπου,, δημιουργία νέας ιστοσελίδας, δαπάνες προβολής σε ηλεκτρονικά μέσα κοινωνικής / επαγγελματικής δικτύωσης
- Ενέργειες για την κατοχύρωση ευρεσιτεχνιών για την προστασία της πνευματικής ιδιοκτησίας ή για την απόκτηση και χρήση πατεντών και για τη μεταφορά τεχνογνωσίας, δαπάνες βιομηχανικού σχεδιασμού
- Αμοιβές συμβούλων, δαπάνες συμμετοχής σε διαγωνισμούς για νέες αγορές ή νέα προϊόντα, joint-ventures, δαπάνες coaching-mentoring, εκπόνηση μελετών και ερευνών, design για νέα προϊόντα / υπηρεσίες / επιχειρησιακά συστήματα / οργανωτικές διαδικασίες
- Μισθολογικό κόστος υφιστάμενου ή νέου προσωπικού. Δεν είναι επιλέξιμη η πρόσληψη συζύγων και συγγενών α' και β' βαθμού

**Ως ημερομηνία έναρξης επιλεξιμότητας δαπανών ορίζεται η ημερομηνία δημοσίευσης της Πρόσκλησης, 11/02/2016**

#### ΔΕΝ ΕΙΝΑΙ ΕΠΙΛΕΞΙΜΟΙ

- οι τόκοι επί χρεών
- ο ΦΠΑ

#### ΠΡΟΫΠΟΛΟΓΙΣΜΟΣ ΕΠΕΝΔΥΤΙΚΩΝ ΣΧΕΔΙΩΝ– ΔΙΑΡΚΕΙΑ ΥΛΟΠΟΙΗΣΗΣ

Επιλέξιμος προϋπολογισμός από **15.000€** - μέχρι **200.000€**.

A/A	ΚΑΤΗΓΟΡΙΑ ΔΑΠΑΝΗΣ	ΜΕΓΙΣΤΟ ΕΠΙΛΕΞΙΜΟ ΠΟΣΟΣΤΟ ΣΤΟΝ ΕΠΙΧΟΡΗΓΟΥΜΕΝΟ ΠΡΟΫΠΟΛΟΓΙΣΜΟ ΤΟΥ ΕΡΓΟΥ
1.	Κτίρια, εγκαταστάσεις και περιβάλλον χώρος	40%
2.	Μηχάνηματα - Εξοπλισμός	90%
3.	Άυλες Δαπάνες	100% και σε κάθε περίπτωση μέχρι 100.000 €
4.	Μισθολογικό κόστος εργαζομένων (υφιστάμενο ή και νέο προσωπικό )	40% και μέχρι 24.000 € ως ακολούθως: 12.000€ ανά ΕΜΕ (και μέχρι 2 ΕΜΕ) δεν είναι επιλέξιμη η πρόσληψη συζύγων και συγγενών α' και β' βαθμού.

#### Ποσοστά Ενίσχυσης:

Το ποσοστό ενίσχυσης ορίζεται κατά μέγιστο στο **40%** των επιλέξιμων δαπανών του επενδυτικού σχεδίου. Στην περίπτωση πρόσληψης νέου προσωπικού, το ποσοστό επιχορήγησης **προσαυξάνεται κατά 10** μονάδες μόνο μετά την πιστοποίηση επίτευξης αυτού του στόχου.

Η διάρκεια υλοποίησης των εγκεκριμένων επενδυτικών σχεδίων είναι μέγιστο είκοσι τέσσερις (**24**) μήνες. Επισημαίνεται ότι δαπάνες τουλάχιστον ίσες με το 30% του εκάστοτε εγκεκριμένου επιχορηγούμενου προϋπολογισμού της επένδυσης, θα πρέπει να έχουν υλοποιηθεί στο πρώτο έτος υλοποίησής της, εφόσον η ημερομηνία ολοκλήρωσης της χρηματοδοτούμενης επένδυσης υπερβαίνει τους δώδεκα (12) μήνες

#### ΔΙΑΔΙΚΑΣΙΑ ΥΠΟΒΟΛΗΣ ΚΑΙ ΠΑΡΑΛΑΒΗΣ ΑΙΤΗΣΗΣ ΧΡΗΜΑΤΟΔΟΤΗΣΗΣ

Η ημερομηνία έναρξης ηλεκτρονικής υποβολής των επενδυτικών σχεδίων στο Πληροφοριακό Σύστημα Διαχείρισης Κρατικών Ενισχύσεων ορίζεται η **07/04/2016** με καταληκτική ημερομηνία στις **20/05/2016**.

Για περισσότερες πληροφορίες πατήστε [εδώ](#) να δείτε την περίληψη του προγράμματος.

Για τους επιλέξιμους ΚΑΔ πατήστε [εδώ](#)

#### **Υπεύθυνοι επικοινωνίας Θεσσαλονίκης :**

Λένα Μαραβέλια, τηλ. 2310 531000, εσωτ. 140, e-mail: [maravelia@atlantisresearch.gr](mailto:maravelia@atlantisresearch.gr)

Γρηγόρης Καλαμακίδης, 2310 531000, εσωτ. 107, email: [kalamakidis@atlantisresearch.gr](mailto:kalamakidis@atlantisresearch.gr)

#### **Υπεύθυνοι επικοινωνίας Αθήνας:**

Βασίλης Δικαιούλιας, τηλ. 210 6563800, e-mail: [bdikeoulias@atlantisresearch.gr](mailto:bdikeoulias@atlantisresearch.gr)

Μαρία Σπυράκου, Τηλ. 210 6563800, e-mail: [spyrakou@atlantisresearch.gr](mailto:spyrakou@atlantisresearch.gr)

#### **Υπεύθυνος επικοινωνίας Αγρινίου:**

Νίκος Μαστρογιάννης, τηλ. 26410 44010, κιν. 6945 790712, e-mail: [mastrogiannis@atlantisresearch.gr](mailto:mastrogiannis@atlantisresearch.gr)

#### **Υπεύθυνος επικοινωνίας Κεντρικής Ελλάδας:**

Χρήστος Βαγενάς, Τηλ: 22310 23270, 6972822920 Fax: 22310 23737, e-mail: [vagenas@atlantisresearch.gr](mailto:vagenas@atlantisresearch.gr)

Βασιλική Βορρίση, Τηλ: 22310 23270, 6972822920 Fax: 22310 23737, e-mail: [vorrissi@atlantisresearch.gr](mailto:vorrissi@atlantisresearch.gr)

**Υπεύθυνοι επικοινωνίας Κρήτης:**

Ελίνα Βασσάλου, τηλ. 2810 542700, κιν. 6944 296741, e-mail: [vassalou@atlantisresearch.gr](mailto:vassalou@atlantisresearch.gr)

**Υπεύθυνος επικοινωνίας Χαλκίδας:**

Λύση Συμβουλευτική Α.Ε., Τραπεζοδρόμιου & Ισαίου, Χαλκίδα, Εύβοια τηλ. 2221-55082

## 2. Προκηρύχθηκε το νέο πρόγραμμα «Ενίσχυση Τουριστικών ΜΜΕ επιχειρήσεων για τον εκσυγχρονισμό τους και την ποιοτική αναβάθμιση των παρεχόμενων υπηρεσιών»

Προκηρύχθηκε το νέο Πρόγραμμα «Ενίσχυση Τουριστικών ΜΜΕ επιχειρήσεων για τον εκσυγχρονισμό τους και την ποιοτική αναβάθμιση των παρεχόμενων υπηρεσιών» στο πλαίσιο του ΕΣΠΑ 2014 – 2020

### ΔΙΚΑΙΟΥΧΟΙ

Στο Πρόγραμμα μπορούν να υποβάλλουν πρόταση **υφιστάμενες** πολύ μικρές, μικρές και μεσαίες επιχειρήσεις, να έχουν συσταθεί μέχρι την 31/12/2015, να διαθέτουν επιλέξιμο για το πρόγραμμα **ΚΑΔ** από τότε και να απασχολούν κατά μέσο όρο τουλάχιστον μισή (0,5) ΕΜΕ μισθωτής εργασίας.

Οι τουριστικές επιχειρήσεις θα πρέπει να λειτουργούν αποκλειστικά με μία από τις ακόλουθες μορφές: ΕΠΕ, ΟΕ, ΕΕ, ΙΚΕ, Ατομική Επιχείρηση, Συνεταιριστική Επιχείρηση καθώς και Κοινωνική Συνεταιριστική Επιχείρηση του Ν. 4019/2011

### ΕΠΙΛΕΞΙΜΕΣ ΔΑΠΑΝΕΣ

- Κτίρια, λοιπές εγκαταστάσεις, και περιβάλλον χώρος: Επιλέξιμες είναι κάθε μορφής εργασίες μετά ή άνευ υλικών επί κτιριακών και λοιπών εγκαταστάσεων καθώς και κάθε μορφής εργασίες διαμόρφωσης περιβάλλοντος χώρου που στοχεύουν στον εκσυγχρονισμό και στην ποιοτική αναβάθμιση των παρεχόμενων υπηρεσιών της ενισχυόμενης επιχείρησης
- Μηχανήματα, εξοπλισμός: προμήθεια, μεταφορά εγκατάσταση και λειτουργία, νέων σύγχρονων μηχανημάτων και λοιπού εξοπλισμού κάθε μορφής που στοχεύουν στον εκσυγχρονισμό και στην ποιοτική αναβάθμιση των παρεχόμενων υπηρεσιών της ενισχυόμενης επιχείρησης
- Εξοπλισμός και εγκαταστάσεις προστασίας Περιβάλλοντος και εξοικονόμησης Ενέργειας και Ύδατος: Επιλέξιμες είναι κάθε μορφής ενέργειες και δαπάνες που συνδέονται με την εξοικονόμηση ενέργειας και ύδατος και με την προστασία του περιβάλλοντος
- Πιστοποίηση συστημάτων διασφάλισης ποιότητας και περιβαλλοντικής διαχείρισης: Επιλέξιμες είναι οι δαπάνες που αφορούν στην προετοιμασία για την πιστοποίηση, καθώς και στη λήψη των αντίστοιχων πιστοποιητικών, υπό τον όρο το πιστοποιητικό (π.χ. ISO) να έχει εκδοθεί από διαπιστευμένο φορέα και μέχρι την ημερομηνία της ολοκλήρωσης του έργου
- Προβολή – Προώθηση: Επιλέξιμες είναι κάθε μορφής ενέργειες και δαπάνες που στοχεύουν στην προβολή της επιχείρησης και στην προώθηση της υπηρεσίας/του προϊόντος της, προώθηση υπαρχόντων προϊόντων και υπηρεσιών σε νέες αγορές, είτε στην προώθηση νέων προϊόντων και υπηρεσιών σε δεδομένες για την επιχείρηση-εκθέτη αγορές
- Λογισμικά και Υπηρεσίες Λογισμικού: Επιλέξιμες είναι κάθε μορφής ενέργειες και δαπάνες που αφορούν στην προμήθεια Λογισμικού
- Προμήθεια μεταφορικών μέσων: είτε επαγγελματικής χρήσης,  είτε μικτής/πολλαπλής χρήσης, τουλάχιστον εννέα (9) θέσεων και να χρησιμοποιείται αποκλειστικά για τη μεταφορά πελατών καταλυμάτων χωρίς κόμιστρο.
- Αμοιβές συμβούλων.
- Μελέτες έρευνας αγοράς
- Μισθολογικό κόστος εργαζομένων (υφιστάμενου ή/και νέου Προσωπικού). Δεν είναι επιλέξιμη δαπάνη το μισθολογικό κόστος για συζύγους ή συγγενείς α' και β' βαθμού με τους Εταίρους/Μετόχους της επιχείρησης, προσμετράται όμως στη διατήρηση Προσωπικού.

**Ως ημερομηνία έναρξης επιλεξιμότητας δαπανών ορίζεται η ημερομηνία δημοσίευσης της Πρόσκλησης (11/02/2016)**

### ΔΕΝ ΕΙΝΑΙ ΕΠΙΛΕΞΙΜΟΙ

- οι τόκοι επί χρεών
- ο ΦΠΑ

### ΠΡΟΫΠΟΛΟΓΙΣΜΟΣ ΕΠΕΝΔΥΤΙΚΩΝ ΣΧΕΔΙΩΝ– ΔΙΑΡΚΕΙΑ ΥΛΟΠΟΙΗΣΗΣ

Επιλέξιμος προϋπολογισμός από **15.000€** μέχρι **150.000€**.

### Ποσοστά Ενίσχυσης:

Το ποσοστό ενίσχυσης ορίζεται κατά μέγιστο στο **40%** των επιλέξιμων δαπανών του επενδυτικού σχεδίου. Στην περίπτωση πρόσληψης νέου προσωπικού, το ποσοστό επιχορήγησης **προσαυξάνεται κατά 10** μονάδες μόνο μετά την πιστοποίηση επίτευξης αυτού του στόχου.

Η μέγιστη διάρκεια υλοποίησης των εγκεκριμένων επενδυτικών σχεδίων είναι είκοσι τέσσερις **(24) μήνες από την από την ημερομηνία της απόφασης ένταξής τους**. Επισημαίνεται ότι δαπάνες τουλάχιστον ίσες με το 30% του εκάστοτε εγκεκριμένου επιχορηγούμενου προϋπολογισμού της επένδυσης, θα πρέπει να έχουν υλοποιηθεί στο πρώτο έτος υλοποίησής της, εφόσον η ημερομηνία ολοκλήρωσης της χρηματοδοτούμενης επένδυσης υπερβαίνει τους δώδεκα (12) μήνες

### ΔΙΑΔΙΚΑΣΙΑ ΥΠΟΒΟΛΗΣ ΚΑΙ ΠΑΡΑΛΑΒΗΣ ΑΙΤΗΣΗΣ ΧΡΗΜΑΤΟΔΟΤΗΣΗΣ

Η ημερομηνία έναρξης ηλεκτρονικής υποβολής των επενδυτικών σχεδίων στο Πληροφοριακό Σύστημα Διαχείρισης Κρατικών Ενισχύσεων ορίζεται η **29/03/2016** με καταληκτική ημερομηνία στις **17/05/2016**.

Για περισσότερες πληροφορίες πατήστε [εδώ](#) να δείτε την περίληψη του προγράμματος.

#### **Υπεύθυνοι επικοινωνίας Θεσσαλονίκης :**

Λένα Μαραβέλια, τηλ. 2310 531000, εσωτ. 140, e-mail: [maravelia@atlantisresearch.gr](mailto:maravelia@atlantisresearch.gr)

Γρηγόρης Καλαμακίδης, 2310 531000, εσωτ. 107, email: [kalamakidis@atlantisresearch.gr](mailto:kalamakidis@atlantisresearch.gr)

#### **Υπεύθυνοι επικοινωνίας Αθήνας:**

Βασίλης Δικαιούλιας, τηλ. 210 6563800, e-mail: [bdikeoulias@atlantisresearch.gr](mailto:bdikeoulias@atlantisresearch.gr)

Μαρία Σπυράκου, Τηλ. 210 6563800, e-mail: [spyrakou@atlantisresearch.gr](mailto:spyrakou@atlantisresearch.gr)

#### **Υπεύθυνος επικοινωνίας Αγρινίου:**

Νίκος Μαστρογιάννης, τηλ. 26410 44010, κιν. 6945 790712, e-mail: [mastrogiannis@atlantisresearch.gr](mailto:mastrogiannis@atlantisresearch.gr)

#### **Υπεύθυνος επικοινωνίας Κεντρικής Ελλάδας:**

Χρήστος Βαγενάς, Τηλ: 22310 23270, 6972822920 Fax: 22310 23737, e-mail: [vagenas@atlantisresearch.gr](mailto:vagenas@atlantisresearch.gr)

Βασιλική Βορρίση, Τηλ: 22310 23270, 6972822920 Fax: 22310 23737, e-mail: [vorrisi@atlantisresearch.gr](mailto:vorrisi@atlantisresearch.gr)

#### **Υπεύθυνοι επικοινωνίας Κρήτης:**

Ελίνα Βασσάλου, τηλ. 2810 542700, κιν. 6944 296741, e-mail: [vassalou@atlantisresearch.gr](mailto:vassalou@atlantisresearch.gr)

#### **Υπεύθυνος επικοινωνίας Χαλκίδας:**

Λύση Συμβουλευτική Α.Ε., Τραπεζοδρόμιου & Ισαίου, Χαλκίδα, Εύβοια τηλ. 2221-55082

### **3. Προκηρύχθηκε το νέο πρόγραμμα «Νεοφυής Επιχειρηματικότητα» του ΕΣΠΑ 2014-2020**

**Προκηρύχθηκε** το νέο Πρόγραμμα «**Νεοφυής Επιχειρηματικότητα**» το οποίο αφορά στην ίδρυση νέων μικρών και πολύ μικρών επιχειρήσεων.

#### ΔΙΚΑΙΟΥΧΟΙ

Οι δικαιούχοι του Προγράμματος είναι :

1. **Άνεργοι** οι οποίοι είναι εγγεγραμμένοι στα μητρώα ανέργων του ΟΑΕΔ κατά την υποβολή της αίτησης.
2. **Ελεύθεροι επιχειρηματίες** παροχής υπηρεσιών οι οποίοι είναι ενεργοί επιτηδευματίες χωρίς να έχουν σχέση μισθωτής εργασίας<sup>1</sup>.

Το Πρόγραμμα αφορά στην ίδρυση νέων μικρών και πολύ μικρών επιχειρήσεων.

#### ΕΠΙΛΕΞΙΜΕΣ ΔΑΠΑΝΕΣ

- Λειτουργικά (ενοίκια επαγγελματικού χώρου, δαπάνες ηλεκτρισμού, σταθερής και κινητής επαγγελματικής τηλεφωνίας, ύδρευσης, θέρμανσης, λοιπές κοινόχρηστες δαπάνες, δαπάνες φιλοξενίας σε θερμοκοιτίδες, κα.)
- Δαπάνες για αμοιβές τρίτων (νομικής, συμβουλευτικής, λογιστικής υποστήριξης, υπηρεσίες θερμοκοιτίδας, σύνταξης και παρακολούθησης επιχειρηματικού σχεδίου και επαγγελματικής κατάρτισης)
- Δαπάνες προβολής, δικτύωσης και συμμετοχής σε εκθέσεις,
- Αποσβέσεις παγίων/ Χρηματοδοτική μίσθωση εξοπλισμού,
- Αγορά/Χρηματοδοτική μίσθωση εξοπλισμού/ Διαμόρφωση εσωτερικού χώρου μικρής κλίμακας,
- Προμήθεια αναλωσίμων,
- Ασφαλιστικές εισφορές δικαιούχου (επιχειρηματία/εταίρων)
- Μισθολογικό κόστος για νέα/ες θέση/εις,
- Δαπάνες προετοιμασίας, υποβολής, κατοχύρωσης ή ανανέωσης για αναγνωρισμένο τίτλο βιομηχανικής ή πνευματικής ιδιοκτησίας,

#### ΔΕΝ ΕΙΝΑΙ ΕΠΙΛΕΞΙΜΟΙ

- οι τόκοι επί χρεών,
- ο ΦΠΑ,

<sup>1</sup> Διευκρινίζεται ότι ο όρος «μισθωτή εργασία» δεν περιλαμβάνει τους ατομικούς επιχειρηματίες που, για τους σκοπούς της φορολογίας εισοδήματος, το εισόδημα τους θεωρείται ως εισόδημα από μισθωτή υπηρεσία (περίπτ. στ, παράγρ. 2, άρθρο 12 του ΚΦΕ).

- η αγορά γης, υποδομών, ακινήτων και γηπέδων,

#### ΠΡΟΫΠΟΛΟΓΙΣΜΟΣ ΕΠΕΝΔΥΤΙΚΩΝ ΣΧΕΔΙΩΝ- ΔΙΑΡΚΕΙΑ ΥΛΟΠΟΙΗΣΗΣ

Επιλέξιμος προϋπολογισμός από **15.000€** - μέχρι **60.000€**.

Το ποσοστό **Δημόσιας Χρηματοδότησης** ανέρχεται στο **100%** του συνολικού προϋπολογισμού κάθε επενδυτικού σχεδίου.

- Επενδυτικά σχέδια προϋπολογισμού μικρότερου των **15.000€** , κρίνονται μη επιλέξιμα εξ αρχής και **δεν μπορεί να υποβληθούν**.
- Επενδυτικά σχέδια προϋπολογισμού μεγαλύτερου των **60.000€**, το ποσό της Δημόσιας Χρηματοδότησης, πέρα των 60.000 € θεωρείται **Ιδία Συμμετοχή**

Η διάρκεια υλοποίησης των εγκεκριμένων επενδυτικών σχεδίων θα πρέπει να μην υπερβαίνει τις **είκοσι τέσσερις (24) μήνες** από την ημερομηνία της απόφασης ένταξής τους.

#### ΔΙΑΔΙΚΑΣΙΑ ΥΠΟΒΟΛΗΣ ΚΑΙ ΠΑΡΑΛΑΒΗΣ ΑΙΤΗΣΗΣ ΧΡΗΜΑΤΟΔΟΤΗΣΗΣ

Η ημερομηνία έναρξης ηλεκτρονικής υποβολής των επιχειρηματικών σχεδίων ορίζεται η **17/03/2016** με καταληκτική ημερομηνία **27/04/2016**.

**«Δεν κατατίθεται φυσικός φάκελος με τεκμηρίωση (δικαιολογητικά) κατά τη φάση της υποβολής. Τα δικαιολογητικά θα υποβληθούν μετά την αξιολόγηση και τη βαθμολογική κατάταξη και μόνον για τα δυνητικά εντασσόμενα επενδυτικά σχέδια»**

Για περισσότερες πληροφορίες πατήστε [εδώ](#) να δείτε την περίληψη του προγράμματος  
Για του επιλέξιμους ΚΑΔ πατήστε [εδώ](#)

#### **Υπεύθυνοι επικοινωνίας Θεσσαλονίκης :**

Σιμόνα Ντάνο, τηλ 2310 531000, e-mail: [ntano@atlantisresearch.gr](mailto:ntano@atlantisresearch.gr)

Λένα Μαραβέλια, τηλ. 2310 531000, εσωτ. 140, e-mail: [maravelia@atlantisresearch.gr](mailto:maravelia@atlantisresearch.gr)

#### **Υπεύθυνοι επικοινωνίας Αθήνας:**

Βασίλης Δικαιούλιας, τηλ. 210 6563800, e-mail: [bdikeoulias@atlantisresearch.gr](mailto:bdikeoulias@atlantisresearch.gr)

Μίλτος Νικολής , Τηλ 210 6563800, email: [nikolis@atlantisresearch.gr](mailto:nikolis@atlantisresearch.gr)

#### **Υπεύθυνος επικοινωνίας Αργινίου:**

Νίκος Μαστρογιάννης, τηλ. 26410 44010, κιν. 6945 790712, e-mail: [mastrogiannis@atlantisresearch.gr](mailto:mastrogiannis@atlantisresearch.gr)

#### **Υπεύθυνος επικοινωνίας Κεντρικής Ελλάδας:**

Χρήστος Βαγενάς, Τηλ: 22310 23270, 6972822920 Fax: 22310 23737, e-mail: [vagenas@atlantisresearch.gr](mailto:vagenas@atlantisresearch.gr)

Βασιλική Βορρίση, Τηλ: 22310 23270, 6972822920 Fax: 22310 23737, e-mail: [vorrisi@atlantisresearch.gr](mailto:vorrisi@atlantisresearch.gr)

#### **Υπεύθυνοι επικοινωνίας Κρήτης:**

Ελίνα Βασσάλου, τηλ. 2810 542700, κιν. 6944 296741, e-mail: [vassalou@atlantisresearch.gr](mailto:vassalou@atlantisresearch.gr)

#### **Υπεύθυνος επικοινωνίας Χαλκίδας:**

Λύση Συμβουλευτική Α.Ε., Τραπεζουντίου & Ισαίου , Χαλκίδα, Εύβοια τηλ. 2221-550826

### **4. Προκηρύχθηκε το νέο Πρόγραμμα «Ενίσχυση της αυτοαπασχόλησης πτυχιούχων τριτοβάθμιας εκπαίδευσης»**

**Προκηρύχθηκε** το νέο Πρόγραμμα «Ενίσχυση της αυτοαπασχόλησης πτυχιούχων τριτοβάθμιας εκπαίδευσης», το οποίο αφορά στην υποστήριξη πτυχιούχων τριτοβάθμιας εκπαίδευσης, ανέργων και αυτοαπασχολούμενων για την **έναρξη/υποστήριξη** της άσκησης επαγγελματικής δραστηριότητας συναφούς με την ειδικότητά τους και την οργάνωση αυτοτελούς επαγγελματικού χώρου.

#### ΔΙΚΑΙΟΥΧΟΙ

Οι δικαιούχοι του Προγράμματος είναι :

- **Άνεργοι πτυχιούχοι τριτοβάθμιας Εκπαίδευσης**, εγγεγραμμένοι στα μητρώα ανέργων του ΟΑΕΔ κατά την υποβολή της αίτησης.
- **Φυσικά πρόσωπα πτυχιούχοι τριτοβάθμιας Εκπαίδευσης**, που ασκούν συναφή με την ειδικότητά τους επαγγελματική δραστηριότητα, κατά την ημερομηνία δημοσίευσης της Πρόσκλησης και δεν έχουν σχέση μισθωτής εργασίας .

Επιτρέπεται η σύσταση συνεργαζόμενων σχημάτων/μορφών επιχείρησης, στις οποίες θα συμμετέχουν **εταίροι/δικαιούχοι** από τις προαναφερόμενες κατηγορίες δικαιούχων, εφόσον τηρούνται οι παρακάτω προϋποθέσεις:

- **συμμετοχή με ίσα εταιρικά μερίδια**

- **συμπληρωματικότητα/συνέργεια μεταξύ των ειδικοτήτων (πτυχίου) /δραστηριοτήτων**

*Παράδειγμα: Επιτρέπεται η συνεργασία μεταξύ ενός οδοντιάτρου και ενός οδοντοτεχνίτη ή μεταξύ ενός πολιτικού μηχανικού και ενός αρχιτέκτονα, κ.α. Επίσης επιτρέπεται η συνεργασία μεταξύ ενός οικονομολόγου και ενός μηχανικού εφόσον στο επενδυτικό σχέδιο τεκμηριώνεται η αναγκαιότητα συνεργασίας μεταξύ των δύο ειδικοτήτων.*

### **Ενδεικτικές επαγγελματικές δραστηριότητες που θα χρηματοδοτηθούν από το Πρόγραμμα είναι:**

ΙΑΤΡΟΥ, ΟΔΟΝΤΙΑΤΡΟΥ, ΚΤΗΝΙΑΤΡΟΥ, ΦΥΣΙΟΘΕΡΑΠΕΥΤΗ, ΒΙΟΛΟΓΟΥ, ΨΥΧΟΛΟΓΟΥ, ΜΑΙΑΣ, ΔΙΚΗΓΟΡΟΥ, ΑΡΧΙΤΕΚΤΟΝΑ, ΜΗΧΑΝΙΚΟΥ, ΤΟΠΟΓΡΑΦΟΥ, ΧΗΜΙΚΟΥ, ΓΕΩΠΟΝΟΥ, ΓΕΩΛΟΓΟΥ, ΔΑΣΟΛΟΓΟΥ, ΩΚΕΑΝΟΓΡΑΦΟΥ, ΣΧΕΔΙΑΣΤΗ, ΔΗΜΟΣΙΟΓΡΑΦΟΥ, ΣΥΓΓΡΑΦΕΑ, ΔΙΕΡΜΗΝΕΑ, ΞΕΝΑΓΟΥ, ΜΕΤΑΦΡΑΣΤΗ, ΚΑΘΗΓΗΤΗ ή ΔΑΣΚΑΛΟΥ, ΚΑΛΛΙΤΕΧΝΗ ΓΛΥΠΤΗ ή ΖΩΓΡΑΦΟΥ ή ΣΚΙΤΣΟΓΡΑΦΟΥ ή ΧΑΡΑΚΤΗ, ΗΘΟΠΟΙΟΥ, ΜΟΥΣΙΚΟΥ, ΧΟΡΕΥΤΗ, ΧΟΡΟΓΡΑΦΟΥ, ΣΚΗΝΟΘΕΤΗ, ΣΚΗΝΟΓΡΑΦΟΥ, ΕΝΔΥΜΑΤΟΛΟΓΟΥ, ΔΙΑΚΟΣΜΗΤΗ, ΟΙΚΟΝΟΜΟΛΟΓΟΥ, ΑΝΑΛΥΤΗ, ΠΡΟΓΡΑΜΜΑΤΙΣΤΗ, ΕΡΕΥΝΗΤΗ ή ΣΥΜΒΟΥΛΟΥ ΕΠΙΧΕΙΡΗΣΕΩΝ, ΛΟΓΙΣΤΗ ή ΦΟΡΟΤΕΧΝΗ, ΑΝΑΛΟΓΙΣΤΗ, ΚΟΙΝΩΝΙΟΛΟΓΟΥ ΚΑΙ ΚΟΙΝΩΝΙΚΟΥ ΛΕΙΤΟΥΡΓΟΥ κ.α.

### **ΕΠΙΛΕΞΙΜΕΣ ΔΑΠΑΝΕΣ**

- Λειτουργικά (ενοίκια επαγγελματικού χώρου, δαπάνες ηλεκτρισμού, σταθερής και κινητής επαγγελματικής τηλεφωνίας, ύδρευσης, θέρμανσης, λοιπές κοινόχρηστες δαπάνες, δαπάνες φιλοξενίας σε θερμοκοιτίδες, κ.α.),
- Δαπάνες για αμοιβές τρίτων (νομικής, συμβουλευτικής, λογιστικής υποστήριξης, υπηρεσίες θερμοκοιτίδας, σύνταξης και παρακολούθησης επιχειρηματικού σχεδίου και επαγγελματικής κατάρτισης),
- Δαπάνες προβολής, δικτύωσης και συμμετοχής σε εκθέσεις,
- Αποσβέσεις παγίων/ Χρηματοδοτική μίσθωση εξοπλισμού,
- Αγορά/Χρηματοδοτική μίσθωση εξοπλισμού/ Διαμόρφωση εσωτερικού χώρου μικρής κλίμακας,
- Προμήθεια αναλωσίμων,
- Ασφαλιστικές εισφορές δικαιούχου (επιχειρηματία/εταίρων),
- Μισθολογικό κόστος για νέα/ες θέση/εις,
- Δαπάνες προετοιμασίας, υποβολής, κατοχύρωσης ή ανανέωσης για αναγνωρισμένο τίτλο βιομηχανικής

***Ως ημερομηνία έναρξης επιλεξιμότητας δαπανών ορίζεται η ημερομηνία ηλεκτρονικής υποβολής της αίτησης του δικαιούχου για χρηματοδότηση***

### **ΠΡΟΫΠΟΛΟΓΙΣΜΟΣ ΕΠΕΝΔΥΤΙΚΩΝ ΣΧΕΔΙΩΝ– ΔΙΑΡΚΕΙΑ ΥΛΟΠΟΙΗΣΗΣ**

Επιλέξιμος προϋπολογισμός από **5.000€** μέχρι **25.000€**.

Το ποσοστό **Δημόσιας Χρηματοδότησης** ανέρχεται στο **100%** του συνολικού προϋπολογισμού

- Επενδυτικά σχέδια **προϋπολογισμού μικρότερου των 5.000€**, κρίνονται μη επιλέξιμα εξ αρχής και **δεν μπορεί να υποβληθούν**.
- Επενδυτικά σχέδια **προϋπολογισμού μεγαλύτερου των 25.000€**, το ποσό της Δημόσιας Χρηματοδότησης, πέρα των 25.000 € θεωρείται **Ιδία Συμμετοχή**

Η μέγιστη διάρκεια υλοποίησης των εγκεκριμένων επενδυτικών σχεδίων είναι μέγιστο είκοσι τέσσερις **(24) μήνες**

### **ΔΙΑΔΙΚΑΣΙΑ ΥΠΟΒΟΛΗΣ ΚΑΙ ΠΑΡΑΛΑΒΗΣ ΑΙΤΗΣΗΣ ΧΡΗΜΑΤΟΔΟΤΗΣΗΣ**

Η ημερομηνία έναρξης ηλεκτρονικής υποβολής των αιτήσεων ορίζεται η **08/03/2016** με **καταληκτική ημερομηνία στις 15/04/2016**.

**«Δεν κατατίθεται φυσικός φάκελος με τεκμηρίωση (δικαιολογητικά) κατά τη φάση της υποβολής. Τα δικαιολογητικά θα υποβληθούν μετά την αξιολόγηση και τη βαθμολογική κατάταξη και μόνον για τα δυνητικά εντασσόμενα επενδυτικά σχέδια»**

Για περισσότερες πληροφορίες πατήστε [εδώ](#) να δείτε την περίληψη του προγράμματος

Για του επιλέξιμους ΚΑΔ πατήστε [εδώ](#)

#### **Υπεύθυνοι επικοινωνίας Θεσσαλονίκης :**

Σιμόνα Ντάνο, τηλ 2310 531000, e-mail: [ntano@atlantisresearch.gr](mailto:ntano@atlantisresearch.gr)

Λένα Μαραβέλια, τηλ. 2310 531000, εσωτ. 140, e-mail: [maravelia@atlantisresearch.gr](mailto:maravelia@atlantisresearch.gr)

#### **Υπεύθυνοι επικοινωνίας Αθήνας:**

Βασίλης Δικαιούλιας, τηλ. 210 6563800, e-mail: [bdikeoulias@atlantisresearch.gr](mailto:bdikeoulias@atlantisresearch.gr)

Μίλτος Νικολής, Τηλ 210 6563800, email: [nikolis@atlantisresearch.gr](mailto:nikolis@atlantisresearch.gr)

#### **Υπεύθυνος επικοινωνίας Αγρινίου:**

Νίκος Μαστρογιάννης, τηλ. 26410 44010, κιν. 6945 790712, e-mail: [mastrogiannis@atlantisresearch.gr](mailto:mastrogiannis@atlantisresearch.gr)

#### **Υπεύθυνος επικοινωνίας Κεντρικής Ελλάδας:**

Χρήστος Βαγενάς, Τηλ: 22310 23270, 6972822920 Fax: 22310 23737, e-mail: [vagenas@atlantisresearch.gr](mailto:vagenas@atlantisresearch.gr)

Βασιλική Βορρίση, Τηλ: 22310 23270, 6972822920 Fax: 22310 23737, e-mail: [vorrisi@atlantisresearch.gr](mailto:vorrisi@atlantisresearch.gr)

**Υπεύθυνοι επικοινωνίας Κρήτης:**

Ελίνα Βασσάλου, τηλ. 2810 542700, κιν. 6944 296741, e-mail: [vassalou@atlantisresearch.gr](mailto:vassalou@atlantisresearch.gr)

**Υπεύθυνος επικοινωνίας Χαλκίδας:**

Λύση Συμβουλευτική Α.Ε., Τραπεζουντίου & Ισαίου, Χαλκίδα, Εύβοια τηλ. 2221-550826

### 5. Φορολογική απαλλαγή δαπανών επιστημονικής και τεχνολογικής έρευνας- Ν.4172/2013

Συμφώνα με το άρθρο 22α Ν.4172/2013, οι δαπάνες επιστημονικής και τεχνολογικής έρευνας εκπίπτουν από τα ακαθάριστα έσοδα των επιχειρήσεων κατά το χρόνο της πραγματοποίησής τους, προσαυξημένες κατά ποσοστό 30 % . Η έκπτωση του 30% των δαπανών θα διενεργείται εξωλογιστικά από τα καθαρά κέρδη της επιχείρησης.

Ειδικά οι δαπάνες που αφορούν πάγιο εξοπλισμό ο οποίος χρησιμοποιείται για τους σκοπούς της επιστημονικής και τεχνολογικής έρευνας, προκειμένου να προσαυξηθούν κατά 30%, θα αποσβεστούν ισόποσα στα επόμενα 3 έτη από την πραγματοποίηση των υπόψη δαπανών.

Πρέπει συγχρόνως με την υποβολή της φορολογική δήλωσης η επιχείρηση να υποβάλλει και τα απαραίτητα δικαιολογητικά, στην Γενική Γραμματεία Έρευνας και Τεχνολογίας του Υπουργείου Έρευνας και Θρησκευμάτων, για τις δαπάνες έρευνας και τεχνολογίας που υλοποίησε κατά το προηγούμενο έτος.

Ο έλεγχος και η πιστοποίηση των δαπανών αυτών θα διενεργείται εντός χρονικού διαστήματος έξι μηνών. Σε περίπτωση μη έγκρισης του συνόλου ή μέρος των υπό εξέταση δαπανών έρευνας και τεχνολογίας, η επιχείρηση οφείλει να υποβάλει τροποποιητική δήλωση φορολογίας εισοδήματος εντός μηνός από την επίδοση της απορριπτικής απόφασης χωρίς την επιβολή τόκων και προσαυξήσεων ή προστίμων.

Η **ΑΤΛΑΝΤΙΣ ΣΥΜΒΟΥΛΕΥΤΙΚΗ Α.Ε** διαθέτει εμπειρία από το 1992 σε θέματα τεκμηρίωσης έργων έρευνας και τεχνολογικής ανάπτυξης και μπορεί να βοηθήσει σημαντικά στην ετοιμασία και τεκμηρίωση των σχετικών δαπανών.

### 6. Διαμεσολάβηση (Ν. 3898/2010) - Πως θα ξεπεράσετε τις ατέρμονες δικαστικές διενέξεις.

**Ακολουθείστε μία σύγχρονη – ευρωπαϊκή και αποτελεσματική διαδικασία επίλυσης των εμπορικών σας διαφορών.**

Η διαμεσολάβηση (Ν. 3898/2010) είναι μία εναλλακτική μέθοδος εξωδικαστικής επίλυσης ιδιωτικών διαφορών, στην οποία τα «αντίδικα» μέρη, με τη βοήθεια και τη συνδρομή του Διαμεσολαβητή, δηλαδή ενός τρίτου προς τα μέρη ουδέτερου προσώπου, διαπραγματεύονται προκειμένου να καταλήξουν σε βιώσιμη και αμοιβαία ικανοποιητική λύση της διαφοράς, χωρίς την ανάγκη να προσφύγουν σε μία χρονοβόρα και δαπανηρή δικαστική διαμάχη.

Ειδικά εκπαιδευμένοι και διαπιστευμένοι διαμεσολαβητές, κατόπιν γραπτών και προφορικών εξετάσεων από το Υπουργείο Δικαιοσύνης, αναλαμβάνουν αμερόληπτα και με απόλυτη εμπιστευτικότητα να συμβάλουν, με έναν νέο τρόπο προσέγγισης, στην επίλυση ιδιωτικών διαφορών (αστικών και εμπορικών), ώστε τα αντίπαλα μέρη να καταλήξουν σε αμοιβαία αποδεκτή συμφωνία με χαμηλό κόστος και σε σύντομο χρόνο.

Η συμφωνία της διαμεσολάβησης κατατίθεται προς επικύρωση στα δικαστήρια (τυπική διαδικασία), προκειμένου να λάβει τη ισχύ εκτελεστού τίτλου, όπως συμβαίνει και με τις δικαστικές αποφάσεις.

Η Ατλαντίς Συμβουλευτική Α.Ε. προκειμένου να συμβάλει στην κατεύθυνση του εκσυγχρονισμού και της αλλαγής νοοτροπίας μέσα στους κανόνες της αγοράς, στηρίζει ανεπιφύλακτα τον εναλλακτικό αυτό τρόπο επίλυσης των επιχειρηματικών διαφορών, με τη διαδικασία της διαμεσολάβησης.

Για να απαντηθούν ερωτήματα σχετικά με το θεσμό της Διαμεσολάβησης πατήστε [εδώ](#)

**Υπεύθυνοι επικοινωνίας :**

Κωνσταντίνος Ζήσης, τηλ. 6944844154, e-mail: [kostas.zisis@hotmail.com](mailto:kostas.zisis@hotmail.com)

Γιώργος Τριανταφύλλου, τηλ. 2310 531899, e-mail: [giorgos@nomologo.gr](mailto:giorgos@nomologo.gr)

Έφη Μπουντουράκη, τηλ.2310 536681, e-mail: [efi@nomologo.gr](mailto:efi@nomologo.gr)

Ειρήνη Δρούγκα, τηλ. 2313 041654, e-mail: [eirinedr@gmail.com](mailto:eirinedr@gmail.com)

### 7. Η Διαμεσολάβηση ως εναλλακτική μέθοδος επίλυσης ιδιωτικών διαφορών - Γιατί να προσφύγω στη Διαμεσολάβηση ; - Συχνές ερωτήσεις

#### 1. Τι είναι η διαμεσολάβηση ;



Η διαμεσολάβηση είναι ένας εναλλακτικός τρόπος επίλυσης των αστικών και εμπορικών διαφορών. Τα μέρη λύνουν την διαφορά τους με διαπραγμάτευση με την βοήθεια του ειδικού διαμεσολαβητή.

## **2. Γιατί είναι καλύτερο να ζητήσω διαμεσολάβηση αντί να προσφύγω στα δικαστήρια ;**

Με την διαμεσολάβηση η διαφορά μπορεί να λυθεί πολύ γρήγορα – στην πραγματικότητα μέσα σε λίγες ώρες – και με ελάχιστο οικονομικό κόστος. Επιπλέον η διαφορά θα λυθεί με κοινή ελεύθερη απόφαση των δύο πλευρών και όχι με εξαναγκασμό. Αυτό επιτρέπει στα μέρη αντί να διαρρήξουν εντελώς τις σχέσεις τους να συνεχίσουν ή και να εμβυθύνουν την συνεργασία τους. Φανταστείτε παραδείγματος χάριν ότι μπορείτε να λύσετε συναινετικά και με αμοιβαία κατανόηση μια διαφορά με έναν σημαντικό πελάτη ή προμηθευτή για την οποία αν προσφεύγατε στα δικαστήρια είναι σίγουρο ότι θα διακόπτατε την συνεργασία ανεξάρτητα από το αν θα κερδίζατε την δίκη. Γι' αυτό συχνά λέγεται ότι η δικαστική επίλυση στρέφεται στο παρελθόν ενώ η διαμεσολάβηση αποβλέπει στο μέλλον.

## **3. Γιατί είναι χρήσιμος και αναγκαίος ο διαμεσολαβητής κατά την διαπραγμάτευση;**

Χρησιμοποιώντας την εκπαίδευση και την εμπειρία του ο διαμεσολαβητής μπορεί να καθοδηγήσει τα μέρη να κατανοήσουν το ένα το άλλο και να δουν ολοκληρωμένα και σε βάθος την διαφορά τους. Έτσι μπορούν να διαπραγματευτούν με βάση το πραγματικό και ουσιαστικό τους συμφέρον και να πλησιάσουν τις θέσεις τους που στην αρχή μπορεί να φαίνονται εντελώς ασύμβατες.

## **4. Τι σημαίνει αυτό πρακτικά ;**

Συχνά αναφέρεται το πιο κάτω παράδειγμα : Δύο πρόσωπα είχαν εμπλακεί σε μια εξαιρετικά σύνθετη διαφορά σχετικά με το δικαίωμα εκμετάλλευσης της παραγωγής πορτοκαλιών από ένα μεγάλο κτήμα, το οποίο το κάθε μέρος διεκδικούσε αποκλειστικά για τον εαυτό του. Κατά την διαμεσολάβηση διαπιστώθηκε ότι το ένα μέρος απέβλεπε στην εκμετάλλευση του χυμού των πορτοκαλιών ενώ το άλλο μέρος αποσκοπούσε στο να εκμεταλλευτεί εμπορικά τις φλούδες τους. Έτσι διαπιστώθηκε ότι οι δύο πλευρές δεν είχαν στην πραγματικότητα αντίθετα και αλληλοαποκλειόμενα συμφέροντα αν και οι αρχικές τους θέσεις φαινόταν ότι ήταν εντελώς ασυμβίβαστες. Η διαφορά λύθηκε καθώς συμφωνήθηκε η από κοινού εκμετάλλευση με μείωση των εξόδων και των δύο μερών.

Μπορεί κανείς να φανταστεί πλήθος διαφορών (πχ διαφορές με πιστωτές ή οφειλέτες, με προμηθευτές ή πελάτες, ενδοεπιχειρησιακές διαφορές ιδίως σε οικογενειακές επιχειρήσεις, διαφορές εργοδοτών με εργαζομένους, διαφορές για την λύση και εκκαθάριση μιας εταιρίας ή την μεταβίβαση εταιρικών μεριδίων, κληρονομικές διαφορές, οικογενειακές διαφορές που αφορούν διαζύγιο ή διατροφές κλπ), που είναι εξαιρετικά σύνθετες για να επιλυθούν από το δικαστήριο και ενδεχομένως άλλο δικαστήριο να είναι κάθε φορά αρμόδιο για κάθε επί μέρους πλευρά της συνολικής διαφοράς. Είναι σίγουρο ότι η οποιαδήποτε δικαστική επίλυση των διαφορών θα αφήσει όλα τα μέρη δυσαρεστημένα ενώ ήδη θα έχουν αναλώσει πολύ χρόνο, χρήμα και ψυχικό κόστος. Αντίθετα με την διαμεσολάβηση προσφέρεται η δυνατότητα να λυθεί συνολικά η διαφορά με τρόπο που θα επιλέξουν τα ίδια τα μέρη και δεν θα τους επιβληθεί εξαναγκαστικά.

## **5. Πως διεξάγεται μια διαμεσολάβηση ;**

Συνήθως ο διαμεσολαβητής ακούει πρώτα τις θέσεις των μερών και έπειτα συζητάει με το κάθε μέρος ξεχωριστά αναλύοντας την διαφορά και εξετάζοντας εναλλακτικούς τρόπους επίλυσής της.

## **6. Πως μπορώ να ξεκινήσω μια διαμεσολάβηση για μια απαίτηση ή μια οφειλή ή οποιαδήποτε άλλη διαφορά της επιχείρησής μου ;**

Προτείνετε στο άλλο μέρος την προσφυγή στην διαδικασία της διαμεσολάβησης και επιλέγετε μαζί κάποιον διαμεσολαβητή. Είναι προτιμότερο η επικοινωνία να γίνει μέσω των δικηγόρων σας ώστε να αποφεύγονται εντάσεις κατά την προετοιμασία και να διευκολύνεται η επιλογή διαμεσολαβητή. Μετά από αυτό θα συμφωνηθεί εγγράφως το που και πότε θα διεξαχθεί η διαμεσολάβηση και τα πρόσωπα που θα είναι παρόντα από κάθε πλευρά καθώς επίσης και η αμοιβή του διαμεσολαβητή.

## **7. Ποιοι είναι διαμεσολαβητές ;**

Οι διαμεσολαβητές είναι ειδικά εκπαιδευμένοι επιστήμονες (κατά το πλείστον δικηγόροι) πιστοποιημένοι με εξετάσεις που διοργανώνει το Υπουργείο Δικαιοσύνης. Οι διαπιστευμένοι με τον τρόπο αυτό διαμεσολαβητές καταχωρούνται σε κατάλογο στην ιστοσελίδα του Υπουργείου Δικαιοσύνης.

**8. Πόσο κοστίζει μια διαμεσολάβηση ; ποιος πληρώνει τον διαμεσολαβητή ;**

Η αμοιβή του διαμεσολαβητή συμφωνείται από την αρχή και μοιράζεται στα μέρη που συμμετέχουν. Συνήθως συμφωνείται αμοιβή για κάθε ώρα απασχόλησης που από το νόμο δεν μπορεί να είναι λιγότερη από 100 ευρώ.

**9. Πόσο χρόνο διαρκεί η διαμεσολάβηση ;**

Αυτό δεν μπορεί να είναι γνωστό από πριν καθώς εξαρτάται από την ταχύτητα και την ευελιξία των μερών να διαπραγματευτούν και να επεξεργαστούν λύσεις της διαφοράς τους. Πάντως για μια απλή διαφορά θα απαιτηθούν περίπου 3 ως 4 ώρες για να αναλυθεί, να αναζητηθούν και να επιτευχθούν λύσεις.

**10. Ποιοι είναι παρόντες στην διαμεσολάβηση ; Μπορεί να παρίσταται ο δικηγόρος μου; Μπορώ να έχω και άλλους συμβούλους ;**

Με την έγγραφη συμφωνία προσφυγής στη διαμεσολάβηση τα μέρη δηλώνουν και τα πρόσωπα που θα είναι παρόντα για κάθε πλευρά. Τα μέρη παρίστανται με τον δικηγόρο τους καθώς και με όποιον άλλο σύμβουλο ή συμπαραστάτη θέλουν.

**11. Πως διασφαλίζεται ότι η άλλη πλευρά δεν θα εκμεταλλευτεί όσα έμαθε ή όσα ειπώθηκαν κατά την διαμεσολάβηση αν δεν καταλήξουμε σε συμφωνία ;**

Η διαμεσολάβηση είναι εμπιστευτική και απόρρητη διαδικασία. Αυτό σημαίνει ότι ο διαμεσολαβητής θα μεταφέρει στην άλλη πλευρά μόνον όσα εσείς του επιτρέψετε και επιπλέον ότι ειπωθεί κατά την διαμεσολάβηση δεν μπορεί να χρησιμοποιηθεί στα δικαστήρια. Έτσι διασφαλίζεται ότι η κάθε πλευρά θα μπορεί να διαπραγματευτεί ελεύθερα και θα αναζητήσει λύσεις που θα μπορούσε να αποδεχθεί μόνον στα πλαίσια μιας συμβιβαστικής επίλυσης της διαφοράς.

**12. Μπορώ να αποχωρήσω κατά την διάρκεια της διαμεσολάβησης ;**

Η διαμεσολάβηση είναι απολύτως εθελοντική σε όλη την διάρκειά της και μέχρι να καταλήξει σε συμφωνία. Επομένως μπορείτε να διακόψετε την διαδικασία και να αποχωρήσετε όποτε το επιθυμείτε πριν την υπογραφή συμφωνίας.

**13. Είναι υποχρεωτική η απόφαση του διαμεσολαβητή ;**

Ο διαμεσολαβητής δεν βγάζει απόφαση ούτε προτείνει λύσεις. Ο διαμεσολαβητής διευκολύνει την διαπραγμάτευση και την λύση της διαφοράς με κοινή απόφαση των μερών. Η συμφωνία όμως στην οποία θα καταλήξουν τα μέρη είναι υποχρεωτική για τα μέρη.

**14. Πως διασφαλίζεται ότι θα τηρηθούν αυτά που τυχόν συμφωνηθούν στο τέλος της διαμεσολάβησης ;**

Εφόσον η διαμεσολάβηση καταλήξει σε συμφωνία αυτή καταγράφεται σε έγγραφο που υπογράφεται από τον διαμεσολαβητή, τα μέρη και τους δικηγόρους τους και κατατίθεται και επικυρώνεται από το δικαστήριο με μια απλή διαδικασία για την οποία απαιτείται καταβολή παραβόλου 100 ευρώ. Η συμφωνία αυτή είναι εκτελεστός τίτλος όπως μια δικαστική απόφαση.

**15. Μπορεί να εφαρμοστεί η διαδικασία της διαμεσολάβησης για διασυνοριακές διαφορές;**

Η διαδικασία της διαμεσολάβησης, όπως προβλέπεται, από σχετικές οδηγίες της ΕΕ, εφαρμόζεται για την επίλυση τόσο των εγχώριων όσο και διασυνοριακών διαφορών, που προκύπτουν από συμβατικές υποχρεώσεις. Εφαρμόζεται επίσης στις καταναλωτικές διαφορές σε ευρωπαϊκό επίπεδο είτε οι συναλλαγές είναι ηλεκτρονικές είτε αυτές είναι συμβατικές.

**Υπεύθυνοι επικοινωνίας :**

Κωνσταντίνος Ζήσης, τηλ. 6944844154, e-mail: [kostas.zisis@hotmail.com](mailto:kostas.zisis@hotmail.com)  
Γιώργος Τριανταφύλλου, τηλ. 2310 531899, e-mail: [giorgos@nomologo.gr](mailto:giorgos@nomologo.gr)  
Έφη Μπουντουράκη, τηλ. 2310 536681, e-mail: [efi@nomologo.gr](mailto:efi@nomologo.gr)  
Ειρήνη Δρούγκα, τηλ. 2313 041654, e-mail: [eirinedr@gmail.com](mailto:eirinedr@gmail.com)

## 8. Ενημερωτική εκδήλωση για το θεσμό της Διαμεσολάβησης.

**Λύστε τις διαφορές της επιχείρησής σας, γρήγορα και οικονομικά, χωρίς προσφυγή στα δικαστήρια.**

Με το νόμο 3898/2010 εφαρμόζεται πλέον και στην Ελλάδα, όπως και στις άλλες χώρες της Ευρωπαϊκής Ένωσης, τις Ηνωμένες Πολιτείες της Αμερικής, την Αυστραλία και αλλού στον κόσμο, η **διαμεσολάβηση** ως εναλλακτικός τρόπος επίλυσης αστικών και εμπορικών διαφορών. Η διαμεσολάβηση είναι μία εθελοντική εμπιστευτική διαδικασία στην οποία τα μέρη με την βοήθεια εξειδικευμένου διαμεσολαβητή μπορούν να διαπραγματευτούν και να καταλήξουν σε γρήγορη και επωφελή επίλυση των διαφορών τους με ελάχιστο κόστος (βλ σχετική ανακοίνωση στο ίδιο δελτίο). Οι διαμεσολαβητές έχουν ειδική εκπαίδευση και η επάρκειά τους πιστοποιείται με εξετάσεις από το Υπουργείο Δικαιοσύνης.

Ο νόμος ενθαρρύνει την προσφυγή στην διαμεσολάβηση ακόμη και όταν οι διαφορές εκκρεμούν στα δικαστήρια και εξασφαλίζει ότι η συμφωνία που θα προκύψει από την διαμεσολάβηση θα δεσμεύει τα μέρη και θα μπορεί να εκτελεστεί σε κάθε περίπτωση.

Σε συναντήσεις στα γραφεία της **ΑΤΛΑΝΤΙΣ ΣΥΜΒΟΥΛΕΥΤΙΚΗ Α.Ε.**, 9<sup>ο</sup> χλμ Θεσσαλονίκης Θέρμης, κτίριο ΘΕΡΜΗ 2, **οι διαπιστευμένοι διαμεσολαβητές Κωνσταντίνος Ζήσης, Γιώργος Τριανταφύλλου, Έφη Μπουντουράκη και Ειρήνη Δρούγκα** θα ενημερώνουν τους ενδιαφερόμενους για τη νέα αυτή εναλλακτική διαδικασία επίλυσης διαφορών και θα απαντούν σε ερωτήσεις των παρισταμένων.

Η συμμετοχή στις συναντήσεις είναι ελεύθερη όμως λόγω των περιορισμένων θέσεων και για την καλύτερη οργάνωση τους παρακαλούμε **δηλώστε το ενδιαφέρον για την συμμετοχή σας μέχρι την 20 Μαρτίου 2016**, με απλό ηλεκτρονικό μήνυμα στην διεύθυνση [info@atlantisresearch.gr](mailto:info@atlantisresearch.gr) ώστε να σας γνωστοποιηθεί εγκαίρως η ημέρα και η ώρα της ενημερωτικής συνάντησης.

### **Υπεύθυνοι επικοινωνίας :**

Κωνσταντίνος Ζήσης, τηλ. 6944844154, e-mail: [kostas.zisis@hotmail.com](mailto:kostas.zisis@hotmail.com)

Γιώργος Τριανταφύλλου, τηλ. 2310 531899, e-mail: [giorgos@nomologo.gr](mailto:giorgos@nomologo.gr)

Έφη Μπουντουράκη, τηλ.2310 536681, e-mail: [efi@nomologo.gr](mailto:efi@nomologo.gr)

Ειρήνη Δρούγκα, τηλ. 2313 041654, e-mail: [eirinedr@gmail.com](mailto:eirinedr@gmail.com)

## 9. Κύρια γνωρίσματα των Κυπριακών Εταιρειών.

Ακολουθώντας το πρότυπο του αγγλοσαξονικού συστήματος και υποστηριζόμενο βέβαια από τη σύγχρονη δικαιική πρακτική η Κυπριακή Εταιρεία κατάφερε τις τελευταίες δεκαετίες να αποτελέσει το επίκεντρο ενός θεσμικού νομικού πλαισίου, το οποίο παρέχει ευελιξία, αξιοπιστία και ασφάλεια συναλλαγών.

Μετά την ένταξη της Κύπρου στην Ευρωπαϊκή Ένωση, οι κυπριακές εταιρείες θεωρούνται ευρωπαϊκές εταιρείες όπου ανεξαρτήτως μετοχικής σύνθεσης μπορούν να δραστηριοποιούνται στο εξωτερικό χωρίς προηγούμενη ειδική έγκριση. Παράλληλα δεν τελούν από οποιοδήποτε καθεστώς καταπολέμησης από την Ελλάδα, την ΕΕ. ή τον ΟΟΣΑ.

Ο πιο δημοφιλής τύπος Κυπριακής εταιρείας, είναι η «Εταιρεία Περιορισμένης Ευθύνης» (LIMITED). Περιληπτικά μία εταιρεία Ltd δημιουργείται ως εξής:

Συντάσσονται και υποβάλλονται στον Έφορο Εταιρειών της Κυπριακής Δημοκρατίας το ιδρυτικό έγγραφο και το καταστατικό της εταιρείας το οποίο ρυθμίζει τους κανόνες που διέπουν την εσωτερική διαχείριση και τα δικαιώματα των μελών. Ακολουθεί η εγγραφή της εταιρείας στο Μητρώο Εταιρειών. Με τη σύσταση της η Εταιρεία αποκτά ξεχωριστή νομική προσωπικότητα η οποία διαθέτει τον ή τους διευθυντές της, τον γραμματέα, τον ή τους μετόχους και υποχρεωτικά ένα εγγεγραμμένο γραφείο ως η έδρα αυτής.

Η εταιρεία μπορεί να εκδίδει και να παραχωρεί κεφάλαιο μέχρι το ύψος του ονομαστικού της κεφαλαίου το οποίο πρέπει να δηλώνεται στο ιδρυτικό της έγγραφο ενώ η ευθύνη των μετόχων περιορίζεται με βάση του ύψους συμμετοχής τους στο μετοχικό κεφάλαιο της εταιρείας.

Μία διαφορετική πρόνοια σε σχέση με το Ελληνικό σύστημα πραγματώνεται με την έννοια του εμπιστεύματος (trust). Λόγω της ανάγκης διατήρησης της ανωνυμίας των φυσικών ή νομικών προσώπων που συμμετέχουν σε μία εταιρεία, δημιουργήθηκε μία μορφή πληρεξουσίου όπου η ταυτότητα του εντολέα δεν είναι γνωστή στους τρίτους αφού ο εντολοδόχος ενεργεί για λογαριασμό και υπέρ του εντολέα του, πάντοτε μετά από οδηγίες του, προς τον οποίο και έχει υποχρέωση απολογισμού και απόδοσης πεπραγμένων. Έναντι των υπόλοιπων Κυπριακών Αρχών, ο εμπιστευματοδόχος παρουσιάζεται ως μέτοχος της εταιρείας.

Οι Κυπριακές Εταιρείες προσφέρονται λόγω των σημαντικών κινήτρων που προσφέρει το περιβάλλον νομικό – οικονομικό καθεστώς τους. Ο εταιρικός φόρος για παράδειγμα από 1/1/2003 έχει καθοριστεί στο 10% επί των καθαρών κερδών και πρόκειται για τον χαμηλότερο στην Ευρωπαϊκή Ένωση. Έχουν επίσης καταργηθεί οι περιορισμοί που ίσχυαν στις δραστηριότητες των Κυπριακών Εταιρειών ξένων συμφερόντων για δραστηριότητα αποκλειστικά εκτός Κύπρου αφού τώρα όλες οι Κυπριακές Εταιρείες ανεξαρτήτως μετοχικής σύνθεσης, μπορούν να δραστηριοποιούνται εντός και εκτός Κύπρου χωρίς την ανάγκη εγκρίσεων ή αδειών από αρμόδιες αρχές όπως λ.χ. η Κεντρική Τράπεζα.

Στο πλαίσιο επίσης αυτής της σύντομης αναφοράς αξίζει να αναφέρουμε ότι ένα σημαντικό κίνητρο μεταξύ πολλών άλλων για εγγραφή Κυπριακής Εταιρείας, σύμφωνα με το υφιστάμενο φορολογικό καθεστώς είναι ότι δεν υπάρχουν παρακρατήσεις στα μερίσματα που είναι πληρωτέα σε μη Κύπριους μετόχους.

Καταληκτικά, θα λέγαμε ότι η Κύπρος αποτελεί ένα επιχειρηματικό εφελτήριο αφού η διαδικασία της επιβάλλει χαμηλούς φορολογικούς συντελεστές στο 10%, προσφέροντας παράλληλα ένα μεγάλο δίκτυο συμβάσεων για την αποφυγή διπλής φορολογίας όπου προωθεί δεόντως την εξυπηρέτηση των βέλτιστων φορολογικών σχεδιασμών φυσικών ή νομικών προσώπων που έχουν ως βάση δραστηριοποίησής τους χώρα – μέλος της Ευρωπαϊκής Ένωσης.

### Υπεύθυνοι επικοινωνίας :

Υπεύθυνος επικοινωνίας Συνεργάτη δικηγόρου κ. Παναγιώτη Κάκκουρα:p.kakkouras@kscp.com.cy , Τηλ. +357 22 444406

## 10. Προδημοσίευση του Προγράμματος “Ενίσχυση σχεδίων Έρευνας Ανάπτυξης & Καινοτομίας στους τομείς της RIS3 «Μικροηλεκτρονικής» και των «Προηγμένων Υλικών»” της περιφέρειας Δυτικής Ελλάδας

Η δράση «Ενίσχυση σχεδίων έρευνας ανάπτυξης & καινοτομίας σε τομείς προτεραιότητας της RIS3» έχει ως βασικό στόχο:

- την ενίσχυση επιχειρηματικών επενδύσεων στον τομέα της **έρευνας και καινοτομίας,**
- την **ανάπτυξη δεσμών και συνεργειών** μεταξύ **επιχειρήσεων-κέντρων έρευνας και ανάπτυξης** και του **τομέα της τριτοβάθμιας εκπαίδευσης,**

Οι στόχοι υλοποιούνται μέσω της ανάπτυξης προϊόντων και υπηρεσιών, της μεταφοράς τεχνολογίας, μέσω της ευφυούς εξειδίκευσης, καθώς και μέσω της διάδοσης των τεχνολογιών γενικής εφαρμογής.

Η συγκεκριμένη πρόσκληση αφορά τους παρακάτω τομείς της RIS3:

1. Μικροηλεκτρονικής, περιλαμβανομένων των εφαρμογών ενσωματωμένων συστημάτων και καινοτόμων εφαρμογών πληροφορικής,
2. Προηγμένων υλικών.

Στην Περιφέρεια Δυτικής Ελλάδας.

#### **ΕΠΙΛΕΞΙΜΕΣ ΕΠΙΧΕΙΡΗΣΕΙΣ**

Επιλέξιμες είναι οι **υφιστάμενες μικρομεσαίες επιχειρήσεις**. Ως υφιστάμενη ορίζεται κάθε επιχείρηση που έχει συσταθεί έως την ημερομηνία της παρούσας προδημοσίευσης.

#### **ΠΡΟΫΠΟΘΕΣΕΙΣ ΣΥΜΜΕΤΟΧΗΣ**

Οι βασικές προϋποθέσεις συμμετοχής των επιχειρήσεων είναι:

- να δραστηριοποιούνται στην ελληνική επικράτεια και να πραγματοποιήσουν την ερευνητική δραστηριότητα και τις αντίστοιχες δαπάνες στην Περιφέρεια Δυτικής Ελλάδας,
- να λειτουργούν αποκλειστικά με μία από τις ακόλουθες μορφές: επιχειρήσεις εταιρικού / εμπορικού χαρακτήρα (Ανώνυμη Εταιρία, Εταιρία Περιορισμένης Ευθύνης, Ομόρρυθμη Εταιρία, Ετερόρρυθμη Εταιρία και Ι.Κ.Ε) και ατομικές επιχειρήσεις,
- να μη βρίσκονται υπό πτώχευση, εκκαθάριση ή αναγκαστική διαχείριση,
- να μην αποτελούν προβληματικές επιχειρήσεις κατά την έννοια που δίδεται στο δίκαιο περί κρατικών ενισχύσεων,
- να μην εκκρεμεί σε βάρος τους διαδικασία ανάκτησης ενίσχυσης

**Δεν έχουν δικαίωμα υποβολής πρότασης:** οι δημόσιες επιχειρήσεις, οι δημόσιοι φορείς ή δημόσιοι οργανισμοί ή/και οι θυγατρικές τους, καθώς και επιχειρήσεις που εξομοιώνονται με αυτές. Κάθε Δικαιούχος έχει δικαίωμα έγκρισης για χρηματοδότηση μόνο μίας πράξης και σε περίπτωση θετικής αξιολόγησης περισσότερων θα κληθεί να επιλέξει την πρόταση που θα ενταχθεί στο πρόγραμμα.

#### **ΠΡΟΫΠΟΛΟΓΙΣΜΟΣ ΕΡΓΩΝ**

Ο προϋπολογισμός ανέρχεται στο ποσό 2.000.000 € (δημόσια δαπάνη).

**ΔΙΑΡΚΕΙΑ ΕΡΓΩΝ** έως είκοσι τέσσερις μήνες από την ημερομηνία έκδοσης της απόφασης ένταξης του έργου.

#### **ΕΠΙΛΕΞΙΜΕΣ ΔΑΠΑΝΕΣ**

- Μισθολογικό κόστος υφιστάμενου ή νέου προσωπικού που θα απασχοληθεί στο συγκεκριμένο έργο,
- Δαπάνες προσωπικού,
- Δαπάνες για όργανα και εξοπλισμό,
- Δαπάνες για έρευνα επί συμβάσεις,
- Αμοιβές προς τρίτους ,
- Δαπάνες για αγορά τεχνολογίας – τεχνογνωσίας ,
- Συμπληρωματικές δαπάνες ,
- Δαπάνες αναλωσίμων ,
- **Δεν είναι επιλέξιμη δαπάνη ο Φ.Π.Α.**

#### **Υπεύθυνοι επικοινωνίας Θεσσαλονίκης :**

Γρηγόρης Καλαμακίδης, 2310 531000, εσωτ. 107, email: [kalamakidis@atlantisresearch.gr](mailto:kalamakidis@atlantisresearch.gr)

Άγγελος Μαγκλής, τηλ. 2310 531000, εσωτ. 108, e-mail: [amanglis@atlantisresearch.gr](mailto:amanglis@atlantisresearch.gr)

#### **Υπεύθυνοι επικοινωνίας Αθήνας:**

Βασίλης Δικαιούλιας, τηλ. 210 6563800, e-mail: [bdikeoulias@atlantisresearch.gr](mailto:bdikeoulias@atlantisresearch.gr)

Μαρία Σπυράκου, Τηλ. 210 6563800, e-mail: [spyrakou@atlantisresearch.gr](mailto:spyrakou@atlantisresearch.gr)

#### **Υπεύθυνος επικοινωνίας Αργινίου:**

Νίκος Μαστρογιάννης, τηλ. 26410 44010, κιν. 6945 790712, e-mail: [mastrogiannis@atlantisresearch.gr](mailto:mastrogiannis@atlantisresearch.gr)

#### **Υπεύθυνος επικοινωνίας Κεντρικής Ελλάδας:**

Χρήστος Βαγενάς, Τηλ: 22310 23270, 6972822920 Fax: 22310 23737, e-mail: [vagenas@atlantisresearch.gr](mailto:vagenas@atlantisresearch.gr)

### **11. Έως 60% επιδότηση για τουρισμό, εστίαση, μεταποίηση και παροχή υπηρεσιών από το Νέο Leader**

Επιδότηση έως **600.000 ευρώ σε μικρές επιχειρήσεις** παρέχει το νέο πρόγραμμα **Leader**, που θα προκηρυχθεί μέσα στο **α' εξάμηνο του 2016**. Το πρόγραμμα θα απευθύνεται σε **νεοφυείς επιχειρήσεις** ή/και σε υφιστάμενες επιχειρήσεις που θέλουν να εκσυγχρονισθούν και δραστηριοποιούνται στον αγροτουρισμό, στην οικοτεχνία, στη βιοτεχνία καθώς και στην παροχή υπηρεσιών στις αγροτικές περιοχές της χώρας.

Θα αφορά επενδύσεις που θα υλοποιούνται σε δήμους και τοπικές κοινότητες με πληθυσμό μέχρι 15.000 κατοίκους, ενώ προτεραιότητα για τις ιδιωτικές επενδύσεις θα έχουν **οι αγρότες, άνεργοι και οι γυναίκες**. Οι επιχειρήσεις που

επιθυμούν να χρηματοδοτηθούν από το πρόγραμμα Leader θα πρέπει να δραστηριοποιούνται στους παρακάτω κλάδους:

- Μεταποίηση και συσκευασία αγροτικών προϊόντων,
- Οικοτεχνία,
- Επιχειρήσεις παροχής υπηρεσιών,
- Επιχειρήσεις παραγωγής ειδών διατροφής μετά την α' μεταποίηση,
- Χώροι εστίασης και αναψυχής,
- Επιχειρήσεις καταλυμάτων,
- Επιχειρήσεις εναλλακτικού τουρισμού,
- Τουριστικά γραφεία,

#### **Επιλέξιμες δαπάνες**

Οι δαπάνες που θα καλύπτει το πρόγραμμα Leader αφορούν:

- Κτιριακές εγκαταστάσεις,
- Διαμόρφωση του περιβάλλοντος χώρου,
- Αγορά νέου μηχανολογικού εξοπλισμού. Περιλαμβάνονται οι δαπάνες μεταφοράς και εγκατάστασης,
- Αγορά λοιπού και αγορά οχημάτων για τις επιχειρήσεις εναλλακτικού τουρισμού,
- Αμοιβές μηχανικών και συμβούλων,
- Δαπάνες προβολής και προώθησης.

#### **Υπεύθυνοι επικοινωνίας Θεσσαλονίκης :**

Λένα Μαραβέλια, τηλ. 2310 531000, εσωτ. 140, e-mail: [maravelia@atlantisresearch.gr](mailto:maravelia@atlantisresearch.gr)  
Γρηγόρης Καλαμακίδης, 2310 531000, εσωτ. 107, email: [kalamakidis@atlantisresearch.gr](mailto:kalamakidis@atlantisresearch.gr)

#### **Υπεύθυνοι επικοινωνίας Αθήνας:**

Βασίλης Δικαιούλιας, τηλ. 210 6563800, e-mail: [bdikeoulias@atlantisresearch.gr](mailto:bdikeoulias@atlantisresearch.gr)  
Μαρία Σπυράκου, Τηλ. 210 6563800, e-mail: [spyrakou@atlantisresearch.gr](mailto:spyrakou@atlantisresearch.gr)

#### **Υπεύθυνος επικοινωνίας Αγρινίου:**

Νίκος Μαστρογιάννης, τηλ. 26410 44010, κιν. 6945 790712, e-mail: [mastrogiannis@atlantisresearch.gr](mailto:mastrogiannis@atlantisresearch.gr)

#### **Υπεύθυνος επικοινωνίας Κεντρικής Ελλάδας:**

Χρήστος Βαγενάς, Τηλ: 22310 23270, 6972822920 Fax: 22310 23737, e-mail: [vagenas@atlantisresearch.gr](mailto:vagenas@atlantisresearch.gr)  
Βασιλική Βορρίση, Τηλ: 22310 23270, 6972822920 Fax: 22310 23737, e-mail: [vorrisi@atlantisresearch.gr](mailto:vorrisi@atlantisresearch.gr)

#### **Υπεύθυνοι επικοινωνίας Κρήτης:**

Ελίνα Βασάλου, τηλ. 2810 542700, κιν. 6944 296741, e-mail: [vassalou@atlantisresearch.gr](mailto:vassalou@atlantisresearch.gr)

### **12. Επιδοτήσεις έως 75% για παραγωγή αιθέριων ελαίων**

Επιδότησεις για μονάδες παραγωγής αιθέριων ελαίων προωθεί το νέο πρόγραμμα μεταποίησης του υπουργείου Αγροτικής Ανάπτυξης, το οποίο αναμένεται να ενεργοποιηθεί από το α' εξάμηνο **του 2016**.

Μέσω του νέου χρηματοδοτικού μέτρου μπορούν να ενισχυθούν σε ποσοστό έως και **75% όλες οι αγροτικές επιχειρήσεις που θέλουν να μεταποιοούν και να εμπορεύονται φαρμακευτικά και αρωματικά φυτά**. Χρηματοδοτούνται η δημιουργία, η επέκταση, ο εκσυγχρονισμός μονάδων τυποποίησης και επεξεργασίας αρωματικών και φαρμακευτικών φυτών.

Στόχος του προγράμματος αυτού είναι η αύξηση της προστιθέμενης αξίας των προϊόντων, καθιστώντας τα πιο ελκυστικά στον καταναλωτή. Η στήριξη παρέχεται κυρίως στις πολύ μικρές και μικρομεσαίες επιχειρήσεις αλλά και σε μεγάλες επιχειρήσεις, μέχρι ενός ορίου προϋπολογισμού επενδύσεων, εφόσον η ενίσχυση έχει χαρακτήρα κινήτρου.

Δικαιούχοι ενίσχυσης είναι οι ατομικές επιχειρήσεις και τα νομικά πρόσωπα ιδιωτικού δικαίου (ΑΕ, ΕΠΕ, ΟΕ, ΕΕ, προσωπικές εταιρείες του εμπορικού νόμου, αγροτικές συνεταιριστικές οργανώσεις κάθε βαθμίδας, συνεταιριστικές επιχειρήσεις, δημοτικές επιχειρήσεις, οι οποίες λειτουργούν σύμφωνα με τις διατάξεις της εμπορικής και της φορολογικής νομοθεσίας).

Οι δαπάνες για τις οποίες μπορεί να παρέχεται ενίσχυση αφορούν:

- τη κατασκευή, απόκτηση ή βελτίωση της ακίνητης περιουσίας, όπου οι εκτάσεις γης είναι επιλέξιμες μόνο όταν δεν υπερβαίνουν το 10% του συνολικού κόστους της επένδυσης. Για εγκαταλελειμμένες και πρώην βιομηχανικές εγκαταστάσεις που περιλαμβάνουν κτίρια, το όριο αυτό αυξάνεται στο 15%.
- τη διαμόρφωση του περιβάλλοντος χώρου προκειμένου να εξυπηρετούνται οι ανάγκες της μονάδας.
- την αγορά και εγκατάσταση εξοπλισμού.
- την απόκτηση πιστοποιητικών (όπως ISO, HACCP).
- τις δαπάνες εξοπλισμού επιχείρησης (όπως αγορά fax, τηλεφωνικών εγκαταστάσεων, δικτύων

ενδοεπικοινωνίας και ηλεκτρονικών υπολογιστών, φωτοτυπικών και συστημάτων ασφαλείας των εγκαταστάσεων).

- τις μελέτες, τη δημιουργία αναγνωρίσιμου σήματος (ετικέτας) του προϊόντος, την απόκτηση διπλωμάτων ευρεσιτεχνίας, την έρευνα αγοράς για τη διαμόρφωση της εικόνας του προϊόντος (συσκευασία, σήμανση), τις άδειες, τα δικαιώματα πνευματικής ιδιοκτησίας, την αγορά ή ανάπτυξη του απαραίτητου για τη λειτουργία της επένδυσης λογισμικού.
- τις γενικές δαπάνες (όπως αμοιβές μηχανικών, συμβούλων και έκδοση αναγκαίων αδειοδοτήσεων).

**Υπεύθυνοι επικοινωνίας :**

Σιμόνα Ντάνο τηλ 2310 531000, e-mail: [ntano@atlantisresearch.gr](mailto:ntano@atlantisresearch.gr)

### **13. Νέο πρόγραμμα για την εμπορία & μεταποίηση αγροτικών προϊόντων**

**Αναμένεται** το νέο πρόγραμμα του υπουργείου Αγροτικής Ανάπτυξης για επενδύσεις στη **μεταποίηση και εμπορία δεκατριών γεωργικών προϊόντων**. Το ποσοστό ενίσχυσης αναμένεται έως και 75% για όλες τις αγροτικές επιχειρήσεις που θέλουν να μεταποιοούν και να εμπορεύονται προϊόντα, όπως **κρέας, γάλα, αβγά, μέλι, δημητριακά, ελαιούχα προϊόντα, κρασί, ξίδι, οπωροκηπευτικά, άνηθ, ζωοτροφές, σπόροι και πολλαπλασιαστικό υλικό, φαρμακευτικά και αρωματικά φυτά**.

**Στόχος του προγράμματος** αυτού είναι η αύξηση της προστιθέμενης αξίας των προϊόντων, καθιστώντας τα πιο ελκυστικά στον καταναλωτή. Το πρόγραμμα αφορά όλους όσους δραστηριοποιούνται στη **μεταποίηση και εμπορία** των εξής αγροτικών προϊόντων: κρέας, γάλα, αβγά, μέλι, δημητριακά, ελαιούχα προϊόντα, οίνος, οπωροκηπευτικά, άνηθ, ζωοτροφές, σπόροι - πολλαπλασιαστικό υλικό, φαρμακευτικά και αρωματικά φυτά.

**Δικαιούχοι του προγράμματος**

- πολύ μικρές επιχειρήσεις
- μικρές και μεσαίες αγροτικές επιχειρήσεις.

**Δικαιούχοι ενίσχυσης**

- ατομικές επιχειρήσεις
- τα νομικά πρόσωπα ιδιωτικού δικαίου (ΑΕ, ΕΠΕ, ΟΕ, ΕΕ)
- προσωπικές εταιρείες,
- αγροτικές συνεταιριστικές οργανώσεις,
- συνεταιριστικές επιχειρήσεις & δημοτικές επιχειρήσεις.

**Δαπάνες**

Οι δαπάνες αφορούν:

- Κατασκευή, απόκτηση ή βελτίωση της ακίνητης περιουσίας.
- Διαμόρφωση του περιβάλλοντος χώρου.
- Αγορά και εγκατάσταση εξοπλισμού.
- Εγκαταστάσεις επεξεργασίας αποβλήτων
- Αγορά καινούργιων οχημάτων / Μέσα εσωτερικής μεταφοράς
- Αγορά καινούργιων οχημάτων ψυγείων αποκλειστικά για χονδρεμπορία προϊόντων.
- Αγορά οχημάτων για τη μεταφορά των ζωικών υποπροϊόντων προς τις μονάδες αδρανοποίησης.
- Απόκτηση πιστοποιητικών από αρμόδιους οργανισμούς.
- Δαπάνες εξοπλισμού επιχείρησης (όπως αγορά fax, τηλεφωνικών εγκαταστάσεων, δικτύων ενδοεπικοινωνίας και ηλεκτρονικών υπολογιστών, φωτοτυπικών και συστημάτων ασφαλείας των εγκαταστάσεων).
- Μελέτες, δημιουργία αναγνωρίσιμου σήματος (ετικέτας) του προϊόντος, απόκτηση διπλωμάτων ευρεσιτεχνίας, έρευνα αγοράς, άδειες, δικαιώματα πνευματικής ιδιοκτησίας, αγορά ή ανάπτυξη του απαραίτητου για τη λειτουργία της επένδυσης λογισμικού.

**Κρέας – Γάλα – Αβγά - Μέλι, σηροτροφία, σαλιγκάρια – Δημητριακά - Ελαιούχα προϊόντα – Οίνος - Οπωροκηπευτικά – Άνηθ – Ζωοτροφές - Σπόροι - πολλαπλασιαστικό υλικό - Αρωματικά και φαρμακευτικά φυτά - Ξίδι**

**Υπεύθυνοι επικοινωνίας Θεσσαλονίκης :**

Λένα Μαραβέλια, τηλ. 2310 531000, εσωτ. 140, e-mail: [maravelia@atlantisresearch.gr](mailto:maravelia@atlantisresearch.gr)

Γρηγόρης Καλαμακίδης, 2310 531000, εσωτ. 107, email: [kalamakidis@atlantisresearch.gr](mailto:kalamakidis@atlantisresearch.gr)

**Υπεύθυνοι επικοινωνίας Αθήνας:**

Βασίλης Δικαιούλιας, τηλ. 210 6563800, e-mail: [bdikeoulias@atlantisresearch.gr](mailto:bdikeoulias@atlantisresearch.gr)

Μαρία Σπυράκου, Τηλ. 210 6563800, e-mail: [spyrakou@atlantisresearch.gr](mailto:spyrakou@atlantisresearch.gr)

#### 14. Έρχονται 5 νέα προγράμματα ΕΣΠΑ για επιδότηση σε μεταποίηση, εξωστρέφεια και καινοτομία

Αναμένονται πέντε νέα προγράμματα του ΕΣΠΑ 2014-2020 για τη στήριξη της μεταποίησης, της εξωστρέφειας και της καινοτομίας, τα οποία παρουσιάστηκαν από την υφυπουργό Βιομηχανίας στο συνέδριο της Ελληνικής Εταιρείας Logistics που πραγματοποιήθηκε στο Ζάππειο.

Τα προγράμματα που αναμένονται είναι :

**1. Πρόγραμμα «Ενίσχυση Αλυσίδων Προστιθέμενης Αξίας - Συνεργατικοί Συνεταιρισμοί και Δικτύσεις»**

Το πρόγραμμα αποσκοπεί σε υποστήριξη επιχειρήσεων για την ανάπτυξη μόνιμων ή σταθερής βάσης συνεργασιών / συνεργειών επί τη βάσει του νέου αναπτυξιακού υποδείγματος της χώρας

**2. Πρόγραμμα «Ευέλικτη Μεταποίηση»:**

Απευθύνεται σε καλώς εδραιωμένες, υγιείς επιχειρήσεις με σαφείς προσανατολισμούς, που αναδύονται είτε από τις προτεραιότητες και τους στρατηγικούς στόχους του «Επιχειρησιακού Προγράμματος Ανταγωνιστικότητα Επιχειρηματικότητα και Καινοτομία (ΕΠΑνΕΚ), 2014-2020» είτε από γενικότερες διεθνείς εξελίξεις και υποχρεώσεις όπως η ανάγκη ψηφιοποίησης διεργασιών και διαδικασιών (Digital Industry), και ο απαραίτητος μετασχηματισμός της παραγωγικής βάσης προς νέα προϊόντα και υπηρεσίες σύμφωνα με το νέο αναπτυξιακό πρότυπο της χώρας.

**3. Πρόγραμμα «Καινοτομική επιχειρηματικότητα»:**

Βασικός στόχος του προγράμματος είναι η ολοκληρωμένη υποστήριξη (για κάθε είδους ενέργεια και δαπάνη) καινοτομικών επιχειρηματικών ιδεών και της μετατροπής τους σε βιώσιμα επιχειρηματικά σχέδια και επιχειρήσεις.

**4. Πρόγραμμα «Πράσινη Παραγωγική Διαδικασία»:**

Παρεμβάσεις στη διαδικασία της παραγωγικής αλυσίδας με σκοπό:

- τη μείωση του περιβαλλοντικού αποτυπώματος
- την αύξηση της ανταγωνιστικότητας και της παραγωγικότητας τους
- την προετοιμασία τους για μελλοντικά περιβαλλοντικά πρότυπα.

**5. Πρόγραμμα για την ενίσχυση της εξωστρέφειας**



## 15. SME Instrument του Ορίζοντα 2020 – νέες προσκλήσεις

Το πρόγραμμα της Ευρωπαϊκής Ένωσης προσφέρει ενισχύσεις σε μικρομεσαίες επιχειρήσεις που επιθυμούν να εκμεταλλευτούν καινοτόμες ιδέες με ισχυρό ευρωπαϊκό ή παγκόσμιο δυναμικό. Στα θετικά στοιχεία του περιλαμβάνονται τα υψηλότερα ποσοστά επιχορήγησης (κατά κανόνα 70%), η δυνατότητα επιχορήγησης δαπανών προσωπικού και η μετατόπιση της έμφασης από την έρευνα προς στην καινοτομία και στην εμπορική αξιοποίηση. Διαβάστε για τις νέες προσκλήσεις των ετών 2016-2017 στην [περίληψη του προγράμματος](#).

Το πρόγραμμα υλοποιείται σε τρεις φάσεις:



Στη **Φάση 1** υποβάλλεται ένα σύντομο «Επιχειρηματικό Πλάνο I», περίπου 10 σελίδων, το οποίο θα τεκμηριώνει τον αξιοσημείωτα καινοτομικό χαρακτήρα της ιδέας, καθώς και την τεχνολογική, πρακτική και οικονομική βιωσιμότητα της υλοποίησής της. Η υλοποίηση της Φάσης 1 είναι προαιρετική. Μπορείτε να υποβάλλετε κατευθείαν στη Φάση 2.

**Ενισχύσεις:** 50.000 ευρώ για την εκπόνηση ενός εκτενέστερου «Επιχειρηματικού Πλάνου II».  
**Διάρκεια υλοποίησης:** 6 μήνες

Στη **Φάση 2** υποβάλλεται το Επιχειρηματικό Πλάνο II καθώς και αίτηση ενίσχυσης για δράσεις που αφορούν τον σχεδιασμό και την ανάπτυξη των καινοτόμων προϊόντων / υπηρεσιών στο επίπεδο που απαιτείται για τη διάθεσή τους στην αγορά. Στις επιλέξιμες δαπάνες περιλαμβάνονται **δαπάνες προσωπικού, αγοράς εξοπλισμού, μετακινήσεων κ.α.**

**Ενισχύσεις:** 70% των επιλέξιμων δαπανών, από 0,5 έως 2,5 εκατ. ευρώ.

**Διάρκεια υλοποίησης:** 12-24 μήνες

Στη **Φάση 3** παρέχονται:

- μέσα διευκόλυνσης για την εύρεση ιδιωτικής χρηματοδότησης
- πρόσβαση στο εργαλείο χρηματοδότησης κινδύνου (Risk Finance)
- αναβαθμισμένη πρόσβαση στις υπηρεσίες στήριξης που παρέχει το Enterprise Europe Network

Το πρόγραμμα είναι συνεχώς ανοικτό, με καταληκτικές ημερομηνίες ανά προκήρυξη (βλ. [εδώ](#) )

### Επιλέξιμες Επιχειρήσεις

**Οι μικρομεσαίες επιχειρήσεις**, δηλαδή αυτές που απασχολούν λιγότερο από 250 άτομα προσωπικό και οι οποίες έχουν έναν συνολικό κύκλο εργασιών που δεν ξεπερνά τα 50 εκατ. ευρώ ή/ και σύνολο ενεργητικού που δεν ξεπερνά τα 43 εκατ. ευρώ. Για τον υπολογισμό του μεγέθους μιας επιχείρησης λαμβάνεται υπόψη η μετοχική σχέση με άλλες επιχειρήσεις.

Επιλέξιμες είναι και οι κοινοπραξίες ΜΜΕ.

Θα λαμβάνονται υπόψη 3 κριτήρια:

- Αντίκτυπος
- Αριότητα πρότασης

Ποιότητα και αποδοτικότητα υλοποίησης

### Είναι το σχέδιό μου επιλέξιμο;

Δείτε τις διαθέσιμες προκηρύξεις στο Παράρτημα της [περίληψης Προθεσμίες υποβολής αιτήσεων \(cut-off dates\):](#)

#### Για τη Φάση 1:

24 Φεβ 2016 - 03 Μαΐ 2016

07 Σεπ 2016 - 09 Νοε 2016

15 Φεβ 2017 - 03 Μαΐ 2017

06 Σεπ 2017 - 08 Νοε 2017

#### Για τη Φάση 2:

03 Φεβ 2016 - 14 Απρ 2016

15 Ιουν 2016 - 13 Οκτ 2016

18 Ιαν 2017 - 06 Απρ 2017

01 Ιουν 2017 - 18 Οκτ 2017

Οι παραπάνω προθεσμίες ισχύουν για όλες τις διαθέσιμες προσκλήσεις (17.00 CET).

Η **ΑΤΛΑΝΤΙΣ ΣΥΜΒΟΥΛΕΥΤΙΚΗ Α.Ε.** είναι η Νο 1 εταιρεία συμβούλων για την υποστήριξη της εμπορικά αξιοποιήσιμης καινοτομίας. Από το 1992 στηρίζει τη χρηματοδότηση εκατοντάδων επενδυτικών σχεδίων αυτού του τύπου είτε μέσω της υπαγωγής τους σε ελληνικά και ευρωπαϊκά προγράμματα, είτε μέσω της προσέλκυσης ιδιωτικών κεφαλαίων (VCs κ.α.). Αν η επιχείρησή σας επιθυμεί να επενδύσει σε μια πραγματικά σπουδαία ιδέα επικοινωνήστε σήμερα μαζί μας για να διερευνήσουμε από κοινού τη δυνατότητα υποβολής πρότασης σε κάποια από τις προκηρύξεις του **Ορίζοντα 2020**.

**Υπεύθυνος επικοινωνίας Θεσσαλονίκης:**

Άγγελος Μαγκλής, τηλ. 2310 531000, εσωτ. 108, κιν. 6944 575665, e-mail: [amanglis@atlantisresearch.gr](mailto:amanglis@atlantisresearch.gr)

Γρηγόρης Καλαμακίδης, τηλ. 2310 531000, εσωτ. 107, κιν. 6944914330, e-mail: [kalamakidis@atlantisresearch.gr](mailto:kalamakidis@atlantisresearch.gr)

Χρήστος Γράψας, , τηλ. 2310 531000, εσωτ. 113, κιν. 6977554985, e-mail: [grapsas@atlantisresearch.gr](mailto:grapsas@atlantisresearch.gr)

**Υπεύθυνος επικοινωνίας Αθηνών:**

Βασίλης Δικαιούλιας, τηλ. 210 6563800, e-mail: [bdikeoulias@atlantisresearch.gr](mailto:bdikeoulias@atlantisresearch.gr)

**Υπεύθυνη επικοινωνίας Κρήτης:**

Ελίνα Βασσάλου, τηλ. 2810 542700, κιν. 6944 296741, e-mail: [vassalou@atlantisresearch.gr](mailto:vassalou@atlantisresearch.gr)

**Υπ. επικοινωνίας Αγρινίου:**

Νίκος Μαστρογιάννης, τηλ. 26410 44010, κιν. 6945 790712, e-mail: [mastrogiannis@atlantisresearch.gr](mailto:mastrogiannis@atlantisresearch.gr)

**Υπεύθυνος επικοινωνίας Κεντρικής Ελλάδας:**

Χρήστος Βαγενάς, Τηλ: 22310 23270, 6972822920 Fax: 22310 23737, e-mail: [vagenas@atlantisresearch.gr](mailto:vagenas@atlantisresearch.gr)

**Υπεύθυνος επικοινωνίας Χαλκίδας :**

## 16. Η ΕΤΕπ χορηγεί δάνεια με ιδιαίτερα ελκυστικούς όρους σε έργα προϋπολογισμού άνω των 25 εκατ. Ευρώ

Για έργα προϋπολογισμού **άνω των 25 εκατ. ευρώ**, οι επιχειρήσεις μπορούν να χρηματοδοτηθούν απευθείας από την ΕΤΕπ, με **απευθείας δάνεια** που μπορούν να καλύψουν έως και το **50% του συνολικού κόστους** της επένδυσης (κατ' εξαίρεση το 70%).

**Επιλέξιμες** είναι οι επιχειρήσεις, **ανεξαρτήτου μεγέθους**, που στοχεύουν στην υλοποίηση **υγιών και βιώσιμων** έργων άνω των 25 εκατ. ευρώ στους **τομείς** που αφορούν την καινοτομία, τις υποδομές, την ενέργεια, τις ΜΜΕ, τις μεταφορές, το περιβάλλον και την περιφερειακή ανάπτυξη.

**Αναλυτικότερα:**

Μέσω μίας σειράς καινοτόμων χρηματοδοτικών εργαλείων, η ΕΤΕπ (Ευρωπαϊκή Τράπεζα Επενδύσεων) στοχεύει στη χρηματοδότηση επιχειρηματικού κινδύνου και στη στήριξη τόσο των ΜΜΕ, όσο και εταιριών μεγάλου μεγέθους. Μοναδική προϋπόθεση για την επιλεξιμότητα των επενδυτικών έργων αποτελεί η δυνατότητα συμβολής τους στην επίτευξη επιμέρους στόχων και πολιτικών της Ευρωπαϊκής Ένωσης και η ένταξή τους στους βασικούς άξονες προτεραιότητας της Ευρωπαϊκής Ένωσης.

Αναφορικά με τους όρους χρηματοδότησης των δανείων της ΕΤΕπ είναι γνωστά τα παρακάτω (σημειώνεται πως η τράπεζα δεν δημοσιεύει σχετικές πληροφορίες και πως δεν υπάρχει τυποποιημένη μορφή αίτησης):

- Το **ποσό** που χρηματοδοτεί η ΕΤΕπ είναι κατ' ανώτατο όριο το 50% του συνολικού κόστους της επένδυσης.
- Η **διάρκεια** του εκάστοτε δανείου κυμαίνεται έως 20 έτη και εξαρτάται συνήθως από τη διάρκεια της οικονομικής ζωής της χρηματοδοτούμενης επένδυσης.
- Η δανειοδότηση γίνεται με ιδιαίτερα **ευνοϊκούς όρους**, λαμβάνοντας υπόψη ότι για ορισμένα έργα που προάγουν την καινοτομία και τις δεξιότητες στην Ευρώπη, η ΕΤΕπ μπορεί να δεχθεί να αναλάβει υψηλότερο πιστωτικό κίνδυνο από ό,τι μια εμπορική τράπεζα.
- Τα **επιτόκια** είναι ιδιαίτερα ελκυστικά και μπορεί να καθορισμένα ή/και αναθεωρήσιμα. Πιο συγκεκριμένα, το ποσοστό επιτοκίου δύναται να αλλάζει κατά τη διάρκεια ζωής του δανείου ή/και σε προκαθορισμένα χρονικά διαστήματα.
- Η **αποπληρωμή** του κεφαλαίου γίνεται συνήθως σε ετήσια βάση ή ανά εξάμηνο, ενώ μπορεί να δοθεί **περίοδος χάριτος** κατά τη φάση κατασκευής ενός έργου.

Η **ΑΤΛΑΝΤΙΣ ΣΥΜΒΟΥΛΕΥΤΙΚΗ Α.Ε.** είναι η πλέον εξειδικευμένη εταιρία στην εκπόνηση μελετών βιωσιμότητας και σκοπιμότητας καθώς και επιχειρηματικών σχεδίων και μπορεί να συνεισφέρει αποτελεσματικά στην επίτευξη των στόχων της εταιρίας σας. Σε περίπτωση που θα σας ενδιέφερε η χρηματοδότηση μέσω της ΕΤΕπ και η εύρεση επενδυτικών κεφαλαίων μπορείτε να επικοινωνήσετε μαζί μας χρησιμοποιώντας τα παρακάτω στοιχεία επικοινωνίας:

**Υπεύθυνοι επικοινωνίας:**

Άγγελος Μαγκλής, τηλ. 2310 531000, e-mail: [amanglis@atlantisresearch.gr](mailto:amanglis@atlantisresearch.gr)

## 17. Η ΑΤΛΑΝΤΙΣ ΣΥΜΒΟΥΛΕΥΤΙΚΗ Α.Ε. ολοκλήρωσε την επένδυση ύψους 1,0 εκ. € του Odyssey Venture Partners στη Myrmex

Χρηματοδότηση ύψους ενός εκατομμυρίου ευρώ έλαβε η εταιρεία **Myrmex** από το επενδυτικό ταμείο **Odyssey JEREMIE Partners**, το οποίο στηρίζει και χρηματοδοτεί εταιρείες που βρίσκονται στον ευρύτερο χώρο των νέων τεχνολογιών ICT.

Η επένδυση πραγματοποιήθηκε για την ανάπτυξη του προηγμένου συστήματος αυτόματης παραλαβής online sales («click and collect») της **Myrmex**.

Το σύστημα αυτόματης παραλαβής online sales (click and collect) που αναπτύσσει η **Myrmex** βασίζεται στη χρήση αυτόνομων ρομποτικών οχημάτων διακίνησης φορτίων και στοχεύει στη σημαντική μείωση του κόστους στη διακίνηση και παραλαβή online αγορών για προϊόντα supermarket (grocery retail market) και όχι μόνο. Δίνεται η δυνατότητα στον καταναλωτή αφού παραγγείλει τα προϊόντα του από το web site της αντίστοιχης εταιρείας να επιλέξει να τα παραλάβει από κάποιο από τα πλήρως αυτόματα συστήματα παράδοσης της **Myrmex**, που βρίσκονται διασκορπισμένα μέσα στον ιστό της πόλης και λειτουργούν 24x7.

Με αυτό τον τρόπο ο μεν καταναλωτής εξυπηρετείται καλύτερα καθώς δεν χρειάζεται να δεσμευτεί περιμένοντας στο σπίτι του για την παραλαβή της παραγγελίας του και δεν πληρώνει το πρόσθετο κόστος που συνεπάγεται το home delivery. Επιπροσθέτως, η επιχείρηση μειώνει σημαντικά το κόστος λειτουργίας της ενώ ταυτόχρονα προσφέρει στους πελάτες της την ελευθερία επιλογής του χρόνου και του τόπου παραλαβής της παραγγελίας τους, καθώς η όλο και μεγαλύτερη εντατικοποίηση του καθημερινού προγράμματος καθιστά για τον σύγχρονο καταναλωτή πολύ δύσκολη την επιλογή του home delivery

Η **ΑΤΛΑΝΤΙΣ ΣΥΜΒΟΥΛΕΥΤΙΚΗ Α.Ε.** διατηρεί ηγετικό ρόλο εδώ και 22 χρόνια σε θέματα διαμόρφωσης στρατηγικής και υλοποίησής της, σε ότι αφορά τις **χρηματοδοτήσεις εταιρειών** υψηλής τεχνολογίας και γρήγορης ανάπτυξης. Μέσω της εξειδικευμένης Διεύθυνσης της *Innovation Management & Finance* (IMF) καθώς και της θυγατρικής της εταιρίας στο Λονδίνο – **Atlantis Neovent Capital Ltd. (ANC)** – η **ΑΤΛΑΝΤΙΣ ΣΥΜΒΟΥΛΕΥΤΙΚΗ Α.Ε.** έχει συμβάλλει καθοριστικά και με επιτυχία στην επίτευξη πολλών deals παρόμοιου χαρακτήρα με αυτό της **Myrmex**, θέτοντας στη διάθεση των πελατών της υπηρεσίες και εξειδικευμένα εργαλεία που καλύπτουν **όλο το φάσμα του Corporate Finance**.

Η **ΑΤΛΑΝΤΙΣ ΣΥΜΒΟΥΛΕΥΤΙΚΗ Α.Ε.** συνεργάζεται με τους υποψηφίους πελάτες της άνευ αμοιβής μέχρι αυτοί να αποκτήσουν **investment readiness** τόσο σε επίπεδο επιχειρηματικού σχεδίου όσο και σε εκείνο των επιθυμιών των κυριών μετόχων, ενώ η αμοιβή της ορίζεται στη βάση success fee, επί του Κεφαλαίου Επένδυσης (Fund raised). Έπειτα, ακολουθεί η διαμόρφωση της κατάλληλης στρατηγικής που συνοδεύεται από τον εντοπισμό και την προσέγγιση κατάλληλων πηγών χρηματοδότησης (Ελλάδας ή Εξωτερικού), όπως επίσης και την υποστήριξη καθ' όλη την διάρκεια των διαπραγματεύσεων, ώστε να επιτευχθεί η χρηματοδότηση των επιχειρηματικών βημάτων.

Ειδικότερα, οι **παρεχόμενες υπηρεσίες** της **ΑΤΛΑΝΤΙΣ ΣΥΜΒΟΥΛΕΥΤΙΚΗΣ Α.Ε.** σε ενδιαφερόμενους πελάτες της που αναζητούν εναλλακτικές μορφές χρηματοδότησης μέσω ιδιωτικών κεφαλαίων περιλαμβάνουν ουσιαστική υποστήριξη για την προετοιμασία του επιχειρηματία, ώστε να αποκτήσει **investment readiness** μέσω της εκπόνηση και κατάλληλης παρουσίασης του Επιχειρηματικού του Πλάνου και την αποτίμηση της αξίας της επιχείρησης.

Οι **διάφορες πηγές χρηματοδότησης** συμπεριλαμβάνουν χρηματοδοτικά προγράμματα, εθνικά ή/και ευρωπαϊκά καθώς και κεφάλαια που προέρχονται από venture capitalists, corporate investors, business angels, την ΕΙΒ, την Παρευξείνια Τράπεζα, ιδιώτες επενδυτές και είσοδο σε κύριες ή εναλλακτικές χρηματιστηριακές αγορές, όπως η OTC market της Νέας Υόρκης.

Παράλληλα, η **ΑΤΛΑΝΤΙΣ ΣΥΜΒΟΥΛΕΥΤΙΚΗ Α.Ε.**, διαθέτει **ειδικά εργαλεία χρηματοδότησης** υπερχρεωμένων εταιριών, ασχολείται με ουσιαστικό restructuring παραγωγικών επιχειρήσεων και των δανείων τους, καθώς και με την ίδρυση και 100% χρηματοδότηση παραγωγικών μονάδων στις ΗΠΑ.

Για οποιαδήποτε επιπλέον πληροφορία μπορείτε να επικοινωνήσετε μαζί μας χρησιμοποιώντας τα παρακάτω στοιχεία επικοινωνίας:

**Υπεύθυνος επικοινωνίας Θεσσαλονίκης:**

Άγγελος Μαγκλής, τηλ. 2310 531000, e-mail: [amanglis@atlantisresearch.gr](mailto:amanglis@atlantisresearch.gr)

## 18. Στρατηγικές ευκαιρίες στον κλάδο τροφίμων

Εταιρία πελάτης μας η οποία κατέχει ηγετική θέση στον κλάδο τροφίμων και έχει εδραιώσει την παρουσία της στην ελληνική αγορά αναζητά ευκαιρίες στρατηγικών συνεργασιών και επενδύσεων σε εταιρίες του ίδιου κλάδου.

### Αναλυτικότερα:

Στοχεύοντας στην περαιτέρω ανάπτυξης της και την αύξηση του μεριδίου της στην ελληνική αγορά, η στρατηγική ανάπτυξης της εταιρίας πελάτη μας περιλαμβάνει την ενίσχυση του χαρτοφυλακίου της μέσω στρατηγικών συνεργασιών καθώς και απορρόφησης μικρομεσαίων επιχειρήσεων που δραστηριοποιούνται στον κλάδο τροφίμων.

Εάν η Εταιρία σας ανήκει στον κλάδο τροφίμων και αναζητάτε συνέργειες στρατηγικού χαρακτήρα με μακροπρόθεσμο ορίζοντα και προοπτικές διεξόδου σε νέες αγορές ακόμη και εκτός Ελλάδας, μπορείτε να επικοινωνήσετε μαζί μας στα παρακάτω στοιχεία επικοινωνίας:

### **Υπεύθυνοι επικοινωνίας :**

Άγγελος Μαγκλής, τηλ. 2310 531000, e-mail: [amanglis@atlantisresearch.gr](mailto:amanglis@atlantisresearch.gr)

## 19. Εναλλακτικοί Τρόποι Χρηματοδότησης Επιχειρήσεων

Τα τελευταία χρόνια οι επιχειρήσεις αντιμετωπίζουν μεγαλύτερη δυσκολία στην άντληση χρηματοδότησης από τις παραδοσιακές πηγές, δηλαδή τις τράπεζες. Δεδομένου, ωστόσο, ότι η ανάγκη για μετρητά μεγαλώνει παράλληλα με την εταιρεία, πολλοί επιχειρηματίες αναγκάζονται να γίνουν πιο δημιουργικοί, ούτως ώστε να «ανακαλύψουν» εναλλακτικές - νέες πηγές χρηματοδότησης για τις εταιρείες τους.

Επίσης, πολλές επιχειρήσεις υιοθετούν συνεχώς, πλέον, αναπτυξιακές στρατηγικές, κυρίως γιατί αντιλαμβάνονται πως πια δεν υπάρχει στασιμότητα: όταν δεν προχωράς δυναμικά μπροστά, απλά μένεις πίσω. Οι εναλλακτικοί τρόποι χρηματοδότησης χρειάζονται όχι τόσο για την κάλυψη των τρεχουσών υποχρεώσεων, άλλα κυρίως για αναπτυξιακές στρατηγικές όπως π.χ. εξαγωγικές κινήσεις, ανάπτυξη νέων προϊόντων, έρευνα, καινοτομία, είσοδος σε νέες αγορές, επενδύσεις κ.α. Στο σημείο αυτό μία εξειδικευμένη εταιρεία συμβούλων μπορεί να βοηθήσει προς την κατεύθυνση της εύρεσης εναλλακτικών τρόπων χρηματοδότησης των επιχειρηματικών σχεδίων μίας επιχείρησης, ώστε να καλυφθεί το χρηματοδοτικό κενό.

Η ΑΤΛΑΝΤΙΣ ΣΥΜΒΟΥΛΕΥΤΙΚΗ Α.Ε. χρόνια τώρα, προσφέρει τις υπηρεσίες της στον τομέα του *Corporate finance* και όχι μόνο, υπεύθυνα, αξιόπιστα και με συνέπεια σε όσες επιχειρήσεις την επιλέξουν και την εμπιστευθούν. Για περισσότερες πληροφορίες επικοινωνήστε με τα γραφεία της εταιρείας μας.

### **Υπεύθυνοι επικοινωνίας :**

Άγγελος Μαγκλής, τηλ. 2310 531000, e-mail: [amanglis@atlantisresearch.gr](mailto:amanglis@atlantisresearch.gr)

Φωτεινή Κυριαζοπούλου, τηλ. 2310 531000, εσωτ. 116, κιν. 6977554985, e-mail: [kyriazopoulou@atlantisresearch.gr](mailto:kyriazopoulou@atlantisresearch.gr)

## 20. Advanced Acceleration & Access to Finance for Startups

Το πρόγραμμα επιχειρηματικής επιτάχυνσης **Stage2** απευθύνεται σε μικρομεσαίες και νεοφυείς επιχειρήσεις, εστιάζοντας στην διαμόρφωση της εμπορικής στρατηγικής και υποστήριξη στην άντληση κεφαλαίων. Το Stage2 παρέχει στους συμμετέχοντες κατά την διάρκεια του τρίμηνου προγράμματος χώρους εργασίας, καθοδήγηση και εξατομικευμένες συμβουλευτικές υπηρεσίες από μέντορες με διεθνή παρουσία.



Η ομάδα του Stage2 αποτελείται από δεκαπέντε και πλέον μέντορες από χώρες της Ευρώπης αλλά και των Η.Π.Α. , με ηχηρή παρουσία στον επιχειρηματικό χώρο και πολυετή προϋπηρεσία στους μεγαλύτερους οργανισμούς του κόσμου όπως η Amazon, Apple, EA ή PWC κλπ. Στην ομάδα επίσης συμμετέχουν και εκπρόσωποι Venture Capitals Funds ενισχύοντας τις ευκαιρίες για εύρεση χρηματοδότησης. Η πλήρη λίστα με τους μέντορες και συντελεστές στο **Stage 2** είναι διαθέσιμη στην ιστοσελίδα του προγράμματος <http://stagetwo.innovationfarm.eu/>.

Πιο συγκεκριμένα, μέσω της συνεχής παρακολούθησης και αξιολόγησης των ομάδων, οι συμμετέχοντες θα λάβουν κατά την διάρκεια του Stage 2 πρακτικές συμβουλές για την είσοδο τους στην αγορά, την ανάπτυξη πελατολογίου, προετοιμασία term-sheets και τρεις αποτιμήσεις από έμπειρους επενδυτές.

Οι επιχειρήσεις θα πρέπει να αναμένουν πως με την ολοκλήρωση του προγράμματος θα βρίσκονται σε ένα προχωρημένο στάδιο, καθώς βασικός στόχος του **Stage 2**, είναι να έχουν την ετοιμότητα που απαιτείται για την άντληση κεφαλαίων και υλοποίηση των επιχειρηματικών τους σχεδίων.

Οι ομάδες που θα συμμετάσχουν θα βρεθούν σε ένα οργανωμένο εργασιακό περιβάλλον με σύγχρονες υποδομές όπως γραφεία, αίθουσες συσκέψεων, τηλεφωνικό κέντρο κ.α. που εγγυόνται την ομαλή λειτουργία και εξέλιξη τους .

Το πρόγραμμα του Stage2 που διοργανώνεται από το **Innovation Farm** και την **Ατλαντίς Συμβουλευτική Α.Ε.**, με την υποστήριξη της **Amazon Web Services** στην Θεσσαλονίκη. Για να δηλώσετε συμμετοχή ή για περισσότερες πληροφορίες σχετικά με το Stage2 μπορείτε να επικοινωνήσετε με τους:

**Υπεύθυνος επικοινωνίας :**

Άγγελος Μαγκλής, τηλ. 2310 531000, e-mail: [amanglis@atlantisresearch.gr](mailto:amanglis@atlantisresearch.gr)

Φωτεινή Κυριαζοπούλου, τηλ. 2310 531000, εσωτ. 116, κιν. 6977554985, e-mail: [kyriazopoulou@atlantisresearch.gr](mailto:kyriazopoulou@atlantisresearch.gr).

## 21. Αποτελεσματική Επιχειρηματική Ευφυΐα στην Πράξη

Η σύγχρονη Διοίκηση των Επιχειρήσεων αποτελείται από ένα σύνολο διοικητικών και αναλυτικών διαδικασιών, υποστηριζόμενων από την τεχνολογία, που επιτρέπουν τις επιχειρήσεις να ορίσουν στρατηγικούς στόχους και έπειτα να μετρήσουν και να διαχειριστούν την απόδοση έναντι αυτών των στόχων.

- Βασικό εργαλείο της Διοίκησης των Επιχειρήσεων αποτελεί η ανάλυση και παρακολούθηση των βασικών δεικτών απόδοσης (**Key Performance Indicators**) που συνδέονται με την στρατηγική της επιχείρησης.

Επιπλέον, η σύγχρονη Διοίκηση στηρίζεται στην συλλογή δεδομένων από ποικίλες πηγές, υποβολή ερωτήσεων, ανάλυση των δεδομένων και εφαρμογή των αποτελεσμάτων στην πράξη.

Ταυτόχρονα, πρέπει να μπορεί να αναλύσει και να αποτυπώσει τις πληροφορίες στο χώρο όπως και να «ανακαλύψει» patterns τα οποία μπορούν να αποτελούν σημαντικές ευκαιρίες διαμόρφωσης και εκμετάλλευσης τακτικών στόχων στην αγορά.

Για όσες επιχειρήσεις επιθυμούν την ανάπτυξη ενός **Επιχειρηματικού Μοντέλου** που αναγνωρίζει την πληροφορία ως οργανωτικό αγαθό που μπορεί να χρησιμοποιηθεί για την απόκτηση ανταγωνιστικού πλεονεκτήματος, η **ΑΤΛΑΝΤΙΣ ΣΥΜΒΟΥΛΕΥΤΙΚΗ Α.Ε.** υποστηρίζει:

- την θέσπιση διαδικασιών για την μετατροπή των δεδομένων (**data**) σε πληροφορία (**information**), της πληροφορίας σε γνώση (**knowledge**) και της γνώσης σε επιχειρηματικά πλάνα (**plans**) που οδηγούν σε **κερδοφόρες** επιχειρηματικές αποφάσεις με την χρήση των σύγχρονων τεχνολογιών και εργαλείων επιχειρηματικής ευφυΐας,
- τον σχεδιασμό των βασικών δεικτών απόδοσης (**KPIs**) που αντανακλούν άμεσα τους στόχους, την αποτελεσματικότητα και την αποδοτικότητα μίας επιχείρησης (λαμβάνοντας υπόψιν την διεθνή πρακτική και τις τυποποιημένες μετρήσεις του κλάδου ώστε να μπορούν να γίνονται συγκρίσεις (**benchmarking**),
- την παρουσίαση της πληροφορίας σε μορφή που να στηρίζει τη λήψη αποφάσεων για τη διοίκηση και αυτούς που παίρνουν τις αποφάσεις,
- την θέσπιση διαδικασιών για ενοποιημένη προσέγγιση στην αναγνώριση, αξιολόγηση, εμπλουτισμό και διαμοιρασμό των πληροφοριών σε μία επιχείρηση ή όμιλο επιχειρήσεων.

Η **ΑΤΛΑΝΤΙΣ ΣΥΜΒΟΥΛΕΥΤΙΚΗ Α.Ε.** έχοντας μεγάλη εμπειρία στις επιχειρηματικές διαδικασίες στους κλάδους της μεταποίησης και των υπηρεσιών, διαθέτει τους εξειδικευμένους σύμβουλους που θα βοηθήσουν στην βέλτιστη δυνατή αξιοποίηση της πληροφορίας και την μετατροπή αυτής σε επιχειρησιακό πλεονέκτημα. Με αυτόν τον τρόπο υποστηρίζουμε την διαδικασία λήψης αποφάσεων, τη διαμόρφωση στρατηγικών και τακτικών στόχων και την αύξηση του κύκλου εργασιών και κερδοφορίας των πελατών μας.

Επικοινωνήστε μαζί μας για μία συνάντηση.

**Υπεύθυνοι επικοινωνίας :**

Άγγελος Μαγκλής, τηλ. 2310 531000, e-mail: [amanglis@atlantisresearch.gr](mailto:amanglis@atlantisresearch.gr)

Φωτεινή Κυριαζοπούλου, τηλ. 2310 531000, εσωτ. 116, κιν. 6977554985, e-mail: [kyriazopoulou@atlantisresearch.gr](mailto:kyriazopoulou@atlantisresearch.gr).

## 22. Γιατί να εκπονηθεί μελέτη αποτίμησης αξίας επιχείρησης

Σκοπός μίας Οικονομικής Μελέτης για 'Αποτίμηση Αξίας Επιχείρησης', είναι να εκτιμηθεί η 'εύλογη αγοραία αξία' της εταιρείας, για τον προσδιορισμό πώλησης ποσοστού μετοχών.

Ο όρος 'Εύλογη Αγοραία Αξία' σημαίνει, για τους σκοπούς μίας οικονομικής μελέτης αποτίμησης, την τιμή στην οποία μία τέτοια περιουσία θα άλλαζε χέρια ανάμεσα σε ένα πρόθυμο αγοραστή και ένα πρόθυμο πωλητή, όταν κανένας από τους δύο δεν βρίσκεται κάτω από πίεση να αγοράσει ή να πουλήσει, όπου και οι δύο γνωρίζουν τα σχετικά δεδομένα και η αγοραπωλησία γίνεται με δίκαιο τρόπο και για τους δύο.

Στην διαδικασία Αποτίμησης Επιχειρήσεων, είναι απαραίτητη η χρησιμοποίηση επιστημονικών μεθόδων για τον προσδιορισμό αυτής. Όλες οι μέθοδοι που τελικά χρησιμοποιούνται, δίνουν εν τέλει ένα μέτρο της αξίας της επιχείρησης.

Είναι απαραίτητο δηλαδή να προσδιορίζεται η αξία των επιχειρήσεων και θεωρητικά από ειδικούς μελετητές. Ανεξάρτητα από το ποια μέθοδος είναι περισσότερο κατάλληλη για την αποτίμηση συγκεκριμένης επιχείρησης, είναι σκόπιμο να εφαρμόζονται περισσότερες της μίας μέθοδοι και κατόπιν να συγκρίνονται τα αποτελέσματα αυτών. Με τον τρόπο αυτό μπορεί να εκτιμηθεί καλύτερα το δυναμικό της επιχείρησης και να προσδιοριστεί η αξία της υπό διαφορετικές συνθήκες.

Η **ΑΤΛΑΝΤΙΣ ΣΥΜΒΟΥΛΕΥΤΙΚΗ Α.Ε.** χρόνια τώρα, προσφέρει τις υπηρεσίες της υπεύθυνα, αξιόπιστα και με συνέπεια σε όσες επιχειρήσεις την επιλέξουν και την εμπιστευθούν. Για περισσότερες πληροφορίες επικοινωνήστε με τα γραφεία της εταιρείας μας.

### **Υπεύθυνος επικοινωνίας Θεσσαλονίκης:**

Φωτεινή Κυριαζοπούλου, τηλ. 2310 531000, εσωτ. 116, κιν. 6977554985, e-mail: [kyriazopoulou@atlantisresearch](mailto:kyriazopoulou@atlantisresearch).

### **Υπεύθυνος επικοινωνίας Αθηνών:**

Γιάννης Ευγενίδης τηλ.210 6563800, email:[evgenides@atlantisresearch.gr](mailto:evgenides@atlantisresearch.gr)

### **Υπεύθυνη επικοινωνίας Κρήτης:**

Ελίνα Βασσάλου, τηλ. 2810 542700, κιν. 6944 296741, e-mail: [vassalou@atlantisresearch.gr](mailto:vassalou@atlantisresearch.gr)

### **Υπ. επικοινωνίας Αγρινίου:**

Νίκος Μαστρογιάννης, τηλ. 26410 44010, κιν. 6945 790712, e-mail: [mastrogiannis@atlantisresearch.gr](mailto:mastrogiannis@atlantisresearch.gr)

### **Υπεύθυνος επικοινωνίας Κεντρικής Ελλάδας:**

Χρήστος Βαγενάς, Τηλ: 22310 23270, 6972822920 Fax: 22310 23737, e-mail: [vagenas@atlantisresearch.gr](mailto:vagenas@atlantisresearch.gr)

### **Υπεύθυνος επικοινωνίας Χαλκίδας :**

Λύση Συμβουλευτική Α.Ε. ,Τραπεζουντίου & Ισαίου , Χαλκίδα, Εύβοια τηλ. 2221-550826